

Ipsen et PeptiMimesis annoncent un partenariat de recherche dans le domaine de l'oncologie

- **Partenariat de recherche pour de nouveaux peptides thérapeutiques ciblant un récepteur transmembranaire surexprimé dans de nombreux cancers et impliqué dans leur développement**
- **Ipsen disposera d'une option pour acquérir les droits exclusifs de développement et de commercialisation des nouveaux candidats médicaments**

Paris et Strasbourg (France), le 8 mars 2016 - Ipsen (Euronext : IPN, ADR : IPSEY), groupe pharmaceutique de spécialité à vocation mondiale, et PeptiMimesis, start-up issue d'un projet essaimé de l'INSERM et de l'Université de Strasbourg et financé par la SATT Conectus Alsace, ont annoncé aujourd'hui la signature d'un partenariat de recherche et d'une option de licence pour le développement et la commercialisation de nouveaux peptides thérapeutiques dans le domaine de l'oncologie. Ipsen associera son expertise dans la conception et le développement de peptides à celle de PeptiMimesis dans l'identification de peptides transmembranaires et la signalisation intracellulaire. Le récepteur ciblé est impliqué dans différentes phases de développement de cancers (angiogénèse, tolérance immunitaire, prolifération...).

« *PeptiMimesis est très fière que son approche innovante soit reconnue par Ipsen, un partenaire de renom dans le domaine des peptides thérapeutiques. Nous sommes convaincus que cette première collaboration va ouvrir la porte à une série de partenariats car les possibilités du ciblage transmembranaire de récepteurs sont immenses* », a déclaré **Pascal Neuville, Directeur général de Domain Therapeutics, société co-fondatrice de PeptiMimesis et Président de PeptiMimesis**. « *Cette collaboration est l'aboutissement de plus de quinze années de recherche, dont la validation a été obtenue sur cette approche grâce à l'appui de la SATT Conectus. Ce projet sera désormais mené en étroite coopération entre mon laboratoire, PeptiMimesis et Ipsen* », a ajouté **Dominique Bagnard, Ph.D., Fondateur scientifique de PeptiMimesis**.

Claude Bertrand, Vice-président Exécutif, Recherche & Développement et Chief Scientific Officer d'Ipsen a déclaré : « *Nous collaborons depuis 2014 avec l'équipe du Dr Dominique Bagnard pour évaluer le potentiel du ciblage transmembranaire d'un récepteur spécifiquement identifié dans le développement de cancers. Nous sommes ravis de poursuivre notre engagement avec la jeune société PeptiMimesis, afin de combiner nos forces et nos savoir-faire pour l'identification et le développement de nouveaux traitements à destination des patients atteints du cancer. Ce projet s'inscrit parfaitement dans notre stratégie de recherche et étend ainsi notre expertise dans les peptides.*»

Selon les termes de l'accord, Ipsen et PeptiMimesis travailleront en étroite collaboration afin de faire progresser ce programme vers le développement clinique. PeptiMimesis recevra le support financier d'Ipsen pour les phases de recherche ainsi que des paiements d'étapes

liés aux avancées sur ce programme. En cas d'exercice de l'option, Ipsen pourrait en outre verser à PeptiMimesis des paiements potentiels liés à l'atteinte d'étapes de développement, réglementaires et commerciaux ainsi que des redevances sur les ventes nettes mondiales annuelles.

À propos de PeptiMimesis

Créée en octobre 2015, PeptiMimesis est une société biopharmaceutique basée à Strasbourg, France. La société est spécialisée dans le développement de peptides thérapeutiques transmembranaires. La plateforme propriétaire de la société conçoit des candidats médicaments qui agissent sur des cibles stratégiques dans le domaine de l'immuno-oncologie, de l'oncologie et des maladies immunitaires. PeptiMimesis prévoit de développer ses propres produits, puis de concéder des licences à des partenaires de l'industrie pharmaceutique. PeptiMimesis souhaite également mettre en place des partenariats portant sur sa technologie unique avec des sociétés pharmaceutiques et de biotechnologie. www.peptimimesis.com

A propos d'Ipsen

Ipsen est un groupe mondial biotechnologique de spécialité qui a affiché en 2015 un chiffre d'affaires supérieur à 1,4 milliard d'euros. Ipsen commercialise plus de 20 médicaments dans plus de 115 pays, avec une présence commerciale directe dans plus de 30 pays. L'ambition d'Ipsen est de devenir un leader dans le traitement des maladies invalidantes. Ses domaines d'expertise comprennent l'oncologie, les neurosciences, l'endocrinologie (adulte et enfant). L'engagement d'Ipsen en oncologie est illustré par son portefeuille croissant de thérapies visant à améliorer la vie des patients souffrant de cancers de la prostate, de la vessie ou de tumeurs neuroendocrines. Ipsen bénéficie également d'une présence significative en médecine générale. Par ailleurs, le Groupe a une politique active de partenariats. La R&D d'Ipsen est focalisée sur ses plateformes technologiques différenciées et innovantes en peptides et en toxines situées au cœur des clusters mondiaux de la recherche biotechnologique ou en sciences du vivant (Les Ulis/Paris-Saclay, France ; Slough / Oxford, UK ; Cambridge, US). En 2015, les dépenses de R&D ont atteint près de 193 millions d'euros. Le Groupe rassemble plus de 4 600 collaborateurs dans le monde. Les actions Ipsen sont négociées sur le compartiment A d'Euronext Paris (mnémonique : IPN, code ISIN : FR0010259150) et sont éligibles au SRD (« Service de Règlement Différé »). Le Groupe fait partie du SBF 120. Ipsen a mis en place un programme d'American Depositary Receipt (ADR) sponsorisé de niveau I. Les ADR d'Ipsen se négocient de gré à gré aux Etats-Unis sous le symbole IPSEY. Le site Internet d'Ipsen est www.ipsen.com

Avertissement Ipsen

Les déclarations prospectives et les objectifs contenus dans cette présentation sont basés sur la stratégie et les hypothèses actuelles de la Direction. Ces déclarations et objectifs dépendent de risques connus ou non, et d'éléments aléatoires qui peuvent entraîner une divergence significative entre les résultats, performances ou événements effectifs et ceux envisagés dans ce communiqué. Ces risques et éléments aléatoires pourraient affecter la capacité du Groupe à atteindre ses objectifs financiers qui sont basés sur des conditions macroéconomiques raisonnables, provenant de l'information disponible à ce jour. De plus, les prévisions mentionnées dans ce document sont établies en dehors d'éventuelles opérations futures de croissance externe qui pourraient venir modifier ces paramètres. Ces prévisions sont notamment fondées sur des données et hypothèses considérées comme raisonnables par le Groupe et dépendent de circonstances ou de faits susceptibles de se produire à l'avenir et dont certains échappent au contrôle du Groupe, et non pas exclusivement de données historiques. Les résultats réels pourraient s'avérer substantiellement différents de ces objectifs compte tenu de la matérialisation de certains risques ou incertitudes, et notamment qu'un nouveau produit peut paraître prometteur au cours d'une phase préparatoire de développement ou

après des essais cliniques, mais n'être jamais commercialisé ou ne pas atteindre ses objectifs commerciaux, notamment pour des raisons réglementaires ou concurrentielles. Le Groupe doit faire face ou est susceptible d'avoir à faire face à la concurrence des produits génériques qui pourrait se traduire par des pertes de parts de marché. En outre, le processus de recherche et 5 / 6 développement comprend plusieurs étapes et, lors de chaque étape, le risque est important que le Groupe ne parvienne pas à atteindre ses objectifs et qu'il soit conduit à renoncer à poursuivre ses efforts sur un produit dans lequel il a investi des sommes significatives. Aussi, le Groupe ne peut être certain que des résultats favorables obtenus lors des essais pré cliniques seront confirmés ultérieurement lors des essais cliniques ou que les résultats des essais cliniques seront suffisants pour démontrer le caractère sûr et efficace du produit concerné. Le Groupe dépend également de tierces parties pour le développement et la commercialisation de ses produits, qui pourraient potentiellement générer des redevances substantielles ; ces partenaires pourraient agir de telle manière que cela pourrait avoir un impact négatif sur les activités du Groupe ainsi que sur ses résultats financiers. Le Groupe ne peut être certain que ses partenaires tiendront leurs engagements. A ce titre, le Groupe pourrait ne pas être en mesure de bénéficier de ces accords. Une défaillance d'un de ses partenaires pourrait engendrer une baisse imprévue de revenus. De telles situations pourraient avoir un impact négatif sur l'activité du Groupe, sa situation financière ou ses résultats. Sous réserve des dispositions légales en vigueur, le Groupe ne prend aucun engagement de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives ou objectifs visés dans le présent communiqué afin de refléter les changements qui interviendraient sur les événements, situations, hypothèses ou circonstances sur lesquels ces déclarations sont basées. L'activité du Groupe est soumise à des facteurs de risques qui sont décrits dans ses documents d'information enregistrés auprès de l'Autorité des Marchés Financiers. Les risques et incertitudes présentés ne sont pas les seuls auxquels le Groupe doit faire face et le lecteur est invité à prendre connaissance du Document de Référence 2014 du Groupe, disponible sur son site web (www.ipsen.com).

Pour plus d'informations :**Ipsen****Médias****Didier Véron**

Senior Vice-President, Affaires Publiques
et Communication

Tel.: +33 (0)1 58 33 51 16

Fax: +33 (0)1 58 33 50 58

E-mail: didier.veron@ipsen.com

Brigitte Le Guennec

Responsable de la Communication Externe
Groupe

Tel.: +33 (0)1 58 33 51 17

Fax: +33 (0)1 58 33 50 58

E-mail : brigitte.le.guennec@ipsen.com

Communauté financière**Stéphane Durant des Aulnois**

Vice-President, Relations Investisseurs

Tel.: +33 (0)1 58 33 60 09

Fax: +33 (0)1 58 33 50 63

E-mail: stephane.durant.des.aulnois@ipsen.com

Côme de La Tour du Pin

Chargé de Relations Investisseurs

Tel.: +33 (0)1 58 33 53 31

Fax: +33 (0)1 58 33 50 63

E-mail: come.de.la.tour.du.pin@ipsen.com

PeptiMimesis**Marjorie SIDHOU**

Director of Business Operations at DOMAIN Therapeutics

Tel: +33 (0)3 90 40 61 58

Fax: +33 (0)3 90 40 61 55

E-mail: contact@peptimimesis.com