

Dysport[®] d'Ipsen approuvé en médecine esthétique au Canada sera commercialisé par Medicis Aesthetics Canada

- **Lancement prévu en Avril 2013**

Paris (France) et Montréal (Canada), le 9 avril 2013 – Ipsen (Euronext : IPN, ADR : IPSEY) a annoncé aujourd'hui que les autorités réglementaires canadiennes (Health Canada) ont délivré une autorisation de mise sur le marché pour la commercialisation de Dysport[®] (toxine botulique de type A injectable) pour la correction temporaire des rides glabellaires modérées à sévères chez l'adulte de moins de 65 ans. Medicis Aesthetics Canada, une division de Valeant Pharmaceutical, commercialisera Dysport[®] destiné à être utilisé en médecine esthétique au Canada. Le lancement est prévu en avril 2013.

Pierre Boulud, Vice-Président Exécutif, Corporate Strategy du groupe Ipsen, a déclaré : « Cette annonce est conforme à l'engagement d'Ipsen d'accroître sa focalisation et de poursuivre les investissements pour soutenir Dysport[®] tout en étendant sa présence géographique. Après son autorisation de mise sur le marché en 2009 aux États-Unis, Dysport[®] sera désormais disponible au Canada pour le traitement des rides de la glabelle. »

À propos de Dysport[®]

Le principe actif de Dysport[®] est un complexe de neurotoxine botulique de type A qui agit au niveau de la jonction neuromusculaire du muscle cible par inhibition de la sécrétion d'acétylcholine, induisant une réduction des contractions musculaires. Il a été initialement développé pour traiter des troubles moteurs, notamment la dystonie cervicale (maladie chronique présentant une déviation de la tête et du cou), la spasticité des membres supérieurs et/ou inférieurs chez l'adulte, notamment après un accident vasculaire cérébral, la déformation dynamique du pied en équin chez les enfants présentant une spasticité due à une infirmité motrice cérébrale (IMC), le blépharospasme (contraction involontaire des muscles situés autour des yeux), le spasme hémifacial (contraction involontaire des muscles d'un côté du visage). Dysport[®] a été également développé pour le traitement d'autres désordres neuromusculaires, ainsi qu'en médecine esthétique. Au 31 décembre 2012, Dysport[®] dispose d'autorisations de mise sur le marché en vigueur dans 75 pays. Au Canada, Dysport[®] a été approuvé pour la correction des rides glabellaires modérées à sévères chez l'adulte de moins de 65 ans depuis le 12 juin 2012.

À propos de l'accord avec Valeant

En mars 2006, le Groupe Ipsen a signé un accord avec le groupe Medicis (USA) lui octroyant le droit exclusif de développer, vendre et commercialiser certaines formulations de la toxine botulique de type A pour une utilisation dans les indications de médecine esthétique désormais autorisées aux États-Unis et au Canada. Le 11 décembre 2012, Medicis a été acquis par Valeant, qui a succédé à Medicis pour les droits de commercialisation de Dysport[®] en Amérique du Nord.

A propos d'Ipsen

Ipsen est un groupe pharmaceutique de spécialité à vocation mondiale qui a affiché en 2012 des ventes supérieures à 1,2 milliard d'euros. L'ambition d'Ipsen est de devenir un leader dans le traitement des maladies invalidantes. Sa stratégie de développement s'appuie sur 3 franchises : neurologie, endocrinologie et uro-oncologie. Par ailleurs, le Groupe a une politique active de partenariats. La R&D d'Ipsen est focalisée sur ses plateformes technologiques différenciées et innovantes en peptides et en toxines. En 2012, les dépenses de R&D ont atteint près de 250 millions d'euros, soit plus de 20% du chiffre d'affaires. Le Groupe rassemble près de 4 900 collaborateurs dans le monde. Les actions Ipsen sont négociées sur le compartiment A d'Euronext Paris (mnémorique : IPN, code ISIN : FR0010259150) et sont éligibles au SRD (« Service de Règlement Différé »). Le Groupe fait partie du SBF 120. Ipsen a mis en place un programme d'American Depositary Receipt (ADR) sponsorisé de niveau I. Les ADR d'Ipsen se négocient de gré à gré aux Etats-Unis sous le symbole IPSEY. Le site Internet d'Ipsen est www.ipsen.com.

À propos de Valeant Canada

Engagé envers le Canada

Disposant de l'une des plus rapides croissances dans le monde parmi sociétés pharmaceutiques internationales, Valeant Canada s'est engagé à offrir des produits de qualité aux Canadiens, et à agir en faveur de leur bien-être.

Valeant Canada fabrique, commercialise et distribue une large gamme de produits pharmaceutiques. Leur engagement envers la santé des patients s'exerce dans les pharmacies, les centres de soins et les hôpitaux à travers le pays. Une solide infrastructure commerciale leur permet de proposer des produits pharmaceutiques efficaces, nouveaux et de pointe, ainsi que des produits de grande consommation aux Canadiens.

Fiers d'offrir aux Canadiens une vaste gamme de produits de qualité, Valeant Canada l'est également d'avoir des collaborateurs de grande valeur qui travaillent pour la société à travers le pays, et au siège mondial à Montréal.

Engagé à vous offrir des produits de qualité

Valeant Canada dispose d'un portefeuille de produits diversifié dans plusieurs domaines thérapeutiques, y compris la gestion de la douleur, les maladies cardiovasculaires, la neurologie et la dermatologie et nous continuons à développer de nouvelles offres. En tant que leader en matière de recherche et développement en dermatologie, Valeant Canada est également heureux d'avoir établi un centre de R & D d'excellence en dermatologie à Laval (Québec).

Avertissement Ipsen

Les déclarations prospectives et les objectifs contenus dans cette présentation sont basés sur la stratégie et les hypothèses actuelles de la Direction. Ces déclarations et objectifs dépendent de risques connus ou non, et d'éléments aléatoires qui peuvent entraîner une divergence significative entre les résultats, performances ou événements effectifs et ceux envisagés dans ce communiqué. Ces risques et éléments aléatoires pourraient affecter la capacité du Groupe à atteindre ses objectifs financiers qui sont basés sur des conditions macroéconomiques raisonnables, provenant de l'information disponible à ce jour.

De plus, les prévisions mentionnées dans ce document sont établies en dehors d'éventuelles opérations futures de croissance externe qui pourraient venir modifier ces paramètres. Ces prévisions sont notamment fondées sur des données et hypothèses considérées comme raisonnables par le Groupe et dépendent de circonstances ou de faits susceptibles de se produire à l'avenir et dont

certain échappent au contrôle du Groupe, et non pas exclusivement de données historiques. Les résultats réels pourraient s'avérer substantiellement différents de ces objectifs compte tenu de la matérialisation de certains risques ou incertitudes, et notamment qu'un nouveau produit peut paraître prometteur au cours d'une phase préparatoire de développement ou après des essais cliniques, mais n'être jamais commercialisé ou ne pas atteindre ses objectifs commerciaux, notamment pour des raisons réglementaires ou concurrentielles. Le Groupe doit faire face ou est susceptible d'avoir à faire face à la concurrence des produits génériques qui pourrait se traduire par des pertes de parts de marché.

En outre, le processus de recherche et développement comprend plusieurs étapes et, lors de chaque étape, le risque est important que le Groupe ne parvienne pas à atteindre ses objectifs et qu'il soit conduit à renoncer à poursuivre ses efforts sur un produit dans lequel il a investi des sommes significatives. Aussi, le Groupe ne peut être certain que des résultats favorables obtenus lors des essais pré cliniques seront confirmés ultérieurement lors des essais cliniques ou que les résultats des essais cliniques seront suffisants pour démontrer le caractère sûr et efficace du produit concerné. Le Groupe dépend également de tierces parties pour le développement et la commercialisation de ses produits, qui pourraient potentiellement générer des redevances substantielles ; ces partenaires pourraient agir de telle manière que cela pourrait avoir un impact négatif sur les activités du Groupe ainsi que sur ses résultats financiers. Le Groupe ne peut être certain que ses partenaires tiendront leurs engagements. A ce titre, le Groupe pourrait ne pas être en mesure de bénéficier de ces accords. Une défaillance d'un de ses partenaires pourrait engendrer une baisse imprévue de revenus. De telles situations pourraient avoir un impact négatif sur l'activité du Groupe, sa situation financière ou ses résultats.

Sous réserve des dispositions légales en vigueur, le Groupe ne prend aucun engagement de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives ou objectifs visés dans le présent communiqué afin de refléter les changements qui interviendraient sur les événements, situations, hypothèses ou circonstances sur lesquels ces déclarations sont basées.

L'activité du Groupe est soumise à des facteurs de risques qui sont décrits dans ses documents d'information enregistrés auprès de l'Autorité des Marchés Financiers.

Pour plus d'information :

Ipsen

Médias

Didier Véron
Vice-Président, Affaires Publiques et
Communication
Tel.: +33 (0)1 58 33 51 16
Fax: +33 (0)1 58 33 50 58
E-mail: didier.veron@ipsen.com

Brigitte Le Guennec
Responsable Relations Publiques et Médias
Tél. : +33 (0)1 58 33 51 17
Fax : 01 58 33 50 58
E-mail : brigitte.le.guennec@ipsen.com

Communauté financière

Pierre Kemula
Vice-Président, Corporate Finance,
Trésorerie et Marchés Financiers
Tel.: +33 (0)1 58 33 60 08
Fax: +33 (0)1 58 33 50 63
E-mail: pierre.kemula@ipsen.com

Stéphane Durant des Aulnois
Directeur Adjoint aux Relations Investisseurs
Tel.: +33 (0)1 58 33 60 09
Fax: +33 (0)1 58 33 50 63
E-mail: stephane.durant.des.aulnois@ipsen.com

Medicis Aesthetics Canada, Une division de Valeant

Sarah McConnell, Directeur de comptes

Objectifs stratégiques

smcconnell@strategicobjectives.com

416-366-7735 x 290 (numéro sans frais 866-366-7733 x 290)

Rebecca Crittenden, Directeur de compte

Objectifs stratégiques

rcrittenden@strategicobjectives.com

416-366-7735 x 268 (numéro sans frais 866-366-7733 x 268)