

**КОММЕРЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА
ООО «ИПСЕН»**

Дата вступления в действие 15.01.2021

СОДЕРЖАНИЕ

РАЗДЕЛ I.....	3
ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ.....	3
1. ПРЕАМБУЛА	3
2. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ	4
3. ЦЕЛИ И ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ.....	6
РАЗДЕЛ II.....	7
ВЫБОР ДИСТРИБЬЮТОРА.....	7
4. КРИТЕРИИ ВЫБОРА ДИСТРИБЬЮТОРОВ / ПРОДЛЕНИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА С ДИСТРИБЬЮТОРАМИ.....	7
5. ПРОЦЕДУРА И СРОКИ ПРОВЕДЕНИЯ КОМПЛЕКСНОЙ ПРОВЕРКИ ДЕЛОВОГО ПАРТНЕРА ДЛЯ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ИЛИ ПРОДЛЕНИЯ ДИСТРИБЬЮТОРСКОГО СОГЛАШЕНИЯ	14
РАЗДЕЛ III.....	19
ОБЩИЙ ПОРЯДОК ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ДЕЙСТВУЮЩИМ ДИСТРИБЬЮТОРОМ.....	19
6. ПРОДУКЦИЯ IPSEN	19
7. ОБЩИЕ УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ IPSEN	19
8. ПРОЦЕДУРА РАССМОТРЕНИЯ ЗАКАЗОВ НА ПОСТАВКУ ПРОДУКЦИИ IPSEN21	
9. СИСТЕМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА.....	22
10. ПРОЦЕДУРА ПЕРИОДИЧЕСКОЙ ПРОВЕРКИ ДЕЙСТВУЮЩИХ ДИСТРИБЬЮТОРОВ	23
11. ОБМЕН ДАННЫМИ.....	24
12. ОСНОВАНИЯ ПРЕКРАЩЕНИЯ ДИСТРИБЬЮТОРСКОГО СОГЛАШЕНИЯ С ДИСТРИБЬЮТОРОМ	24
13. ХРАНЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ И ДОКУМЕНТОВ В ОТНОШЕНИИ ДИСТРИБЬЮТОРОВ	25
14. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ.....	26
15. ПРИЛОЖЕНИЯ К КОММЕРЧЕСКОЙ ПОЛИТИКЕ.....	27

РАЗДЕЛ I.

ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1. ПРЕАМБУЛА

- 1.1 Общество с ограниченной ответственностью «ИПСЕН» (далее – «Общество») входит в международную группу биотехнологических компаний IPSEN (далее – «IPSEN»), специализирующихся на создании инновационных препаратов для лечения целевых болезней, вызывающих потерю трудоспособности.
- 1.2 Важнейшим приоритетом IPSEN является забота о здоровье пациентов, поэтому IPSEN стремится обеспечить высочайшее качество и безопасность реализуемых лекарственных препаратов на этапе их производства, при их последующей транспортировке и хранении и во время их непосредственного применения в медицинской практике. Часть реализуемой Обществом Производства IPSEN является термолабильной, поэтому сохранение ее высокого качества и безопасности возможно при условии надлежащего соблюдения особых условий хранения и транспортировки не только самим Обществом, но и всеми его деловыми партнерами, через которых проходит движение Производства IPSEN до Конечного потребителя.
- 1.3 Поскольку значительная часть реализуемой Обществом Производства IPSEN относится к высокотоксичным специализированным лекарственным препаратам, лечение которыми, согласно инструкции по применению, может проводиться только специалистами, прошедшими подготовку по лечению такими препаратами и имеющими опыт работы в лечении неврологических заболеваний и применении их в эстетической медицине, то бесконтрольное распространение и применение таких препаратов среди лиц, не обладающих специальными знаниями и навыками, может нанести существенный вред здоровью пациентов и негативно отразиться на деловой репутации IPSEN.
- 1.4 Поддержание репутации IPSEN в качестве производителя инновационных, безопасных и высококачественных лекарственных препаратов, а также обеспечение бесперебойных и надежных поставок лекарственных препаратов Конечным потребителям являются ключевыми целями, которые Общество стремится достичь в своей непосредственной коммерческой деятельности. Забота о здоровье пациентов диктует Обществу необходимость не только отбирать деловых партнеров с особой тщательностью, но и обеспечивать проведение контрольных мероприятий по отслеживанию движения лекарственного препарата от Общества к Конечному потребителю, чтобы исключить риск использования недоброкачественной продукции в той мере, насколько это максимально возможно. В связи с этим, выбирая контрагентов и деловых партнеров, Общество заинтересовано в установлении деловых отношений с теми, кто разделяет его ценности, этические принципы и уровень социальной ответственности, а также обеспечивает соблюдение применимых российских, иностранных и международных требований к ведению бизнеса в целом и к реализации лекарственных средств в частности.
- 1.5 Для предупреждения возможных неправомерных действий и (или) бездействий дистрибьюторов и иных деловых партнеров Общества, которые могут иметь

негативные юридические, репутационные и (или) финансовые последствия для IPSEN, Общество разработало настоящую Коммерческую политику (далее по тексту также – «Политика»).

- 1.6 Настоящая Политика принята в соответствии с Кодексом деловой этики IPSEN, Кодексом деловой этики для партнеров IPSEN, а также Международной политикой IPSEN против коррупции, с учетом требований российского гражданского, антимонопольного и антикоррупционного законодательства.
- 1.7 Поскольку Общество входит в международную группу компаний IPSEN, на его деятельность также распространяется действие Закона США о коррупции за рубежом (Foreign Corrupt Practices Act, 1977 (FCPA)), Закона Великобритании о взятках (UK Bribery Act 2010 (UBA)) и Конвенции ОЭСР по борьбе с подкупом иностранных должностных лиц при осуществлении международных коммерческих сделок (OECD Convention on Combating Bribery of Foreign Public Officials in International Business Transactions). В связи с этим, при разработке указанной Политики Обществом были учтены положения вышеуказанного иностранного и международного законодательства в части, не противоречащей российскому законодательству.
- 1.8 Политика призвана регламентировать порядок выбора потенциальных дистрибьюторов и взаимодействия с существующими дистрибьюторами Общества, создавая прозрачный, недискриминационный и справедливый механизм сотрудничества, применяемый единообразно на всей территории Российской Федерации.
- 1.9 Политика в действующей редакции публикуется в открытом доступе на официальном Сайте Общества для сведения всех заинтересованных лиц.

2. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

- 2.1. В настоящей Политике используются следующие термины и определения:

Действующий Дистрибьютор, Дистрибьютор – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, осуществляющие оптовую и(или) розничную торговлю лекарственными средствами в соответствии с требованиями Федерального закона от 12.04.2010 № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств», установившие прямые договорные отношения с Обществом для целей приобретения Продукции IPSEN и ее последующей реализации, включая перепродажу.

Деловые партнеры, Деловой партнер – Действующий Дистрибьютор и Потенциальный Дистрибьютор совместно и любой из них по отдельности.

Дистрибьюторское соглашение – рамочный договор, заключаемый между Обществом и Дистрибьютором, согласно условиям которого Дистрибьютор приобретает Продукцию IPSEN в целях ее дальнейшей реализации.

Заявка Делового партнера – заявка Делового партнера, выражающая его намерение вступить в договорные отношения с Обществом путем заключения Дистрибьюторского соглашения или продления срока действия действующего Дистрибьюторского

соглашения с Обществом, по форме, утвержденной в Приложении 3 к настоящей Политике.

Квалификационная он-лайн форма Q2 – утвержденная Обществом он-лайн анкета, направляемая Обществом Деловым партнерам посредством интернет-ссылки и заполняемая ими в специальной онлайн системе Общества в рамках проведения Комплексной проверки. Список вопросов, содержащихся в Квалификационной он-лайн форме Q2, приведен в Приложении 4 к настоящей Политике исключительно в целях предварительного ознакомления Делового партнера.

Коммерческий Сегмент – направление бизнеса Общества, ответственное за дистрибуцию Продукции IPSEN в сегменте коммерческих поставок, за исключением рынка эстетической медицины.

Коммерческий совет Общества – коллегиальный орган Общества, состоящий из руководящих сотрудников Общества, уполномоченный принимать решения о сотрудничестве и об отказе от сотрудничества по результатам проверок Деловых партнеров.

Комплексная проверка – комплекс описанных в Политике процедур по проверке Деловых партнеров на соответствие Критериям выбора, которые проводятся Обществом с целью выявления правовых и коммерческих рисков, которые могут возникнуть для Общества в случае сотрудничества с Деловыми партнерами.

Конечные потребители – специализированные медицинские организации, лечебно-профилактические учреждения и аптечные организации различных форм собственности, а также врачи-специалисты, приобретающие Продукцию IPSEN для ее непосредственного применения в медицинской практике, включая использование Продукции IPSEN в рамках амбулаторного и стационарного лечения пациентов, а также реализацию Продукции IPSEN пациентам для проведения такого лечения (при наличии на это необходимых лицензий и иной разрешительной документации).

Критерии выбора – требования, предъявляемые к Деловым партнерам, соблюдение которых является обязательным любым и каждым сотрудником Общества, входящим в Коммерческий совет Общества, при принятии ими решения о заключении Дистрибьюторского соглашения с Потенциальным Дистрибьютором или о продолжении сотрудничества путем продления срока действия Дистрибьюторского соглашения с Действующим Дистрибьютором.

Общество - Общество с ограниченной ответственностью «ИПСЕН», место нахождения: Россия, 109147, Россия, г. Москва, улица Таганская, 17-23, этаж 2 ком 10-27, 30-39 4/1-14; ОГРН: 1077746188398 ИНН: 7709721774.

Политика – настоящая Коммерческая политика Общества со всеми приложениями и дополнениями к ней.

Потенциальный Дистрибьютор – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, осуществляющие оптовую и (или) розничную торговлю лекарственными средствами в соответствии с требованиями Федерального закона от 12.04.2010 г. № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств», имеющие намерение

вступить в прямые договорные отношения с Обществом для целей приобретения Продукции IPSEN и ее последующей реализации, включая перепродажу.

Продукция IPSEN – лекарственные препараты и медицинские изделия, реализуемые на территории Российской Федерации, перечисленные в Приложениях 1 – 2 к настоящей Политике.

Сайт – совокупность электронных страниц Общества в сети интернет под общим адресом: www.ipsen.ru.

Сегмент Эстетики – направление бизнеса Общества, ответственное за дистрибуцию Продукции IPSEN в сегменте эстетической медицины.

Специализированный (Бюджетный) Сегмент – направление бизнеса Общества, ответственное за дистрибуцию Продукции IPSEN в сегменте государственных и муниципальных закупок¹.

3. ЦЕЛИ И ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ

3.1 Настоящая Коммерческая Политика разработана в целях:

- создания и обеспечения на территории Российской Федерации эффективной системы дистрибуции, обеспечивающей конкурентоспособность Продукции IPSEN, бесперебойные и своевременные поставки Продукции IPSEN и максимальный охват целевой аудитории (медицинских организаций, медицинских работников и пациентов) для удовлетворения их потребности в Продукции IPSEN;
- обеспечения гарантии наличия на рынке оригинальной Продукции IPSEN, отвечающей требованиям надлежащего качества, безопасности и эффективности терапевтического действия;
- стандартизации и регулирования коммерческой деятельности Общества по выбору Деловых партнеров, которые способны распространять Продукцию IPSEN добросовестно, профессионально, с применением высоких этических принципов и стандартов ведения бизнеса и неукоснительным соблюдением требований российского законодательства, а также иностранного и международного законодательства о противодействии коррупции, перечисленного в п. 1.7 настоящей Политики, в части, не противоречащей российскому законодательству;
- обеспечения единого, прозрачного, объективного и справедливого подхода к взаимодействию Общества со всеми Деловыми партнерами, а также недопущения дискриминации в процессе их отбора;
- защиты финансовых, правовых и иных интересов Общества и поддержания деловой репутации Общества.

¹Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц».

- 3.2 Настоящая Политика является локальным нормативным актом Общества, обязательным для подразделений и сотрудников Общества, задействованных в установлении и продлении договорных отношений между Обществом и его Деловыми партнерами, а также в прекращении таких договорных отношений.
- 3.3 Настоящая Политика устанавливает критерии отбора Деловых партнеров, регламентирует порядок проверок и процедуру принятия решения о начале сотрудничества с Потенциальными Дистрибьюторами, продолжении сотрудничества с Действующими Дистрибьюторами, а также общие условия взаимодействия с Действующими Дистрибьюторами Общества.
- 3.4 Настоящая Политика применяется в отношении реализации Продукции IPSEN всеми специализированными подразделениями Общества (Коммерческий Сегмент, Сегмент Эстетики, Специализированный (Бюджетный) Сегмент). При этом настоящая Политика применяется в отношении реализации Продукции двух подразделений: подразделения безрецептурных препаратов и подразделения специализированного направления.
- 3.5 Все Приложения и Дополнения к настоящей Политике являются ее неотъемлемой частью.

РАЗДЕЛ II. ВЫБОР ДИСТРИБЬЮТОРА

4. КРИТЕРИИ ВЫБОРА ДИСТРИБЬЮТОРОВ / ПРОДЛЕНИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА С ДИСТРИБЬЮТОРАМИ

- 4.1. Выбор Дистрибьютора/продление сотрудничества с Дистрибьютором производится Обществом на основании процедуры Комплексной проверки.
- 4.2. При анализе Потенциальных Дистрибьюторов на предмет возможного сотрудничества, а также при анализе Действующих Дистрибьюторов на предмет продолжения сотрудничества по приобретению и распространению Продукции IPSEN Общество исследует следующие группы вопросов:
 - (i) Правоспособность Делового партнера;
 - (ii) Финансовую состоятельность Делового партнера;
 - (iii) Деловую репутацию Делового партнера.
- 4.3. Указанные выше группы вопросов анализируются Обществом по Критериям выбора, исчерпывающий перечень которых устанавливается Политикой. Применение к Деловому партнеру любых других Критериев выбора, не предусмотренных настоящей Политикой, является недопустимым.
- 4.4. Все документы, запрашиваемые у Делового партнера для целей оценки соответствия Критериям выбора, предоставляются в оригиналах, нотариально заверенных копиях или копиях, заверенных подписью единоличного исполнительного органа Делового партнера с печатью Делового партнера, если не указано иное.

4.5. Критерии, используемые для оценки **правоспособности** Делового партнера:

- a) Наличие действующей регистрации в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя;
- b) Наличие действующих лицензий, необходимых для приобретения и реализации Продукции IPSEN (в том числе, лицензии на фармацевтическую деятельность) и иных необходимых лицензий и разрешений;
- c) Наличие полномочий лица, представляющего интересы Делового партнера;
- d) Отсутствие процедуры ликвидации или банкротства в отношении Делового партнера;
- e) Отсутствие решений контролирующих и (или) судебных органов о приостановлении деятельности Делового партнера.

4.6. В процессе проверки соответствия Делового партнера критерию правоспособности Общество запрашивает следующие документы (если Деловой партнер является индивидуальным предпринимателем, он предоставляет документы по списку в части, применимой к нему):

- a) Заполненная Заявка Делового партнера (по форме, приведенной в Приложении 3 к Политике);
- b) Выписка из Единого государственного реестра юридических лиц (ЕГРЮЛ)/ выписка из Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей (ЕГРИП), выданная ИФНС (выписка должна быть предоставлена до истечения 1 месяца со дня ее выдачи);
- c) Свидетельство о регистрации юридического лица (ОГРН) / Свидетельство о государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя (ОГРНИП);
- d) Свидетельство о постановке на учет в налоговом органе (ИНН) / свидетельство о постановке на учет в налоговом органе физического лица по месту жительства на территории РФ;
- e) Устав Делового партнера в действующей редакции;
- f) Подтверждение полномочий исполнительного органа юридического лица (решение о назначении генерального директора или иной документ, предусмотренный уставом);
- g) Доверенность на лицо, подписывающее Дистрибьюторское соглашение, в случае, если оно подписывается не руководителем / индивидуальным предпринимателем, а иным уполномоченным лицом Делового партнера;

- h) Копия паспорта (иного документа, удостоверяющего личность) лица, подписывающего Дистрибьюторское соглашение;
- i) Заявления о согласии на обработку персональных данных от лиц, чьи копии паспортов (или иных документов, удостоверяющих личность) передаются Обществу (Приложение 6 к настоящей Политике);
- j) Копия банковской карточки, в которой приведен образец подписи руководителя Делового партнера;
- k) Копии лицензий и (или) иных разрешительных документов на право осуществления Деловым партнером соответствующей деятельности по Дистрибьюторскому соглашению;
- l) Копия паспорта индивидуального предпринимателя;
- m) Свидетельство о внесении в ЕГРИП записи об изменениях, вносимых в сведения об индивидуальном предпринимателе.

4.7. Критерии, используемые для оценки **финансовой состоятельности** Делового партнера:

- a) Надлежащий учет Делового партнера в налоговом органе в качестве налогоплательщика;
- b) Соблюдение Деловым партнером требований российского законодательства о предоставлении бухгалтерской и налоговой отчетности;
- c) Отсутствие у Делового партнера задолженности по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды за прошедший календарный год, размер которой превышает 25% от балансовой стоимости активов Делового партнера по данным бухгалтерской отчетности за последний завершенный отчетный период (в случае, если Деловой партнер не признает и обжалует в установленном законом порядке свои обязательства по уплате каких-либо платежей, указанных в настоящем пункте Политики, такие платежи не включаются для целей оценки финансовой состоятельности до момента принятия решения по такой жалобе в установленном законом порядке);
- d) Отсутствие исполнительных производств, судебных дел, по которым Деловой партнер является ответчиком, где размер предъявленных требований (суммарно по всем судебным делам) превышает 25% балансовой стоимости активов Делового партнера в соответствии с последней бухгалтерской отчетностью;
- e) Отсутствие документально подтвержденной задолженности перед Обществом по оплате

- Продукции подразделения безрецептурных препаратов с однократной просрочкой оплаты более, чем на 90 дней с момента наступления сроков оплаты по Дистрибьюторскому соглашению;

- продукции специализированного направления с многократной (один и более раз) просрочкой оплаты более, чем на 90 дней с момента наступления сроков оплаты по Дистрибьюторскому соглашению.

Данное положение применяется на будущий период (для новых и действующих партнеров).

4.8. В процессе проверки соответствия Делового партнера критерию финансовой состоятельности Общество запрашивает следующие документы (если Деловой партнер является индивидуальным предпринимателем, он предоставляет документы по списку в части, применимой к нему):

- a) Уведомление о возможности применения упрощенной системы налогообложения, свидетельство о переходе на упрощенную систему налогообложения (в случае использования упрощенной системы) / Декларация НДС за отчетный период, предшествующий дате предоставления документов (Платежное поручение по уплате НДС или Подтверждение возмещения НДС – Копия документа налоговой инспекции (с отметкой налоговой инспекции), заверенная Деловым партнером);
- b) Бухгалтерские балансы и отчеты о прибылях и убытках за год и за квартал, предшествующие дате предоставления документов (копии с отметкой налоговой инспекции, заверенные организацией надлежащим образом (в случае электронного подтверждения налоговой инспекции – указать код подтверждения)) / книга учета доходов и расходов (копия с отметкой налоговой инспекции, заверенная Деловым партнером) за отчетный период, предшествующий дате подачи документов;
- c) Справка об отсутствии задолженности перед бюджетом (Справка об исполнении обязанности по уплате налогов, сборов, пеней, штрафов, оригинал из налоговой инспекции, полученный не ранее, чем последняя отчетная дата).

4.9. Критерии, используемые для оценки **деловой репутации** Делового партнера:

➤ исходя из этической составляющей:

- a) Предоставление полных и достоверных сведений и информации, согласно требованиям настоящей Политики;
- b) Согласие соблюдать и соблюдение Деловым партнером и его работниками требований Глобальной антикоррупционной политики (Приложение 7 настоящей Политики) и Кодекса деловой этики для партнеров IPSEN (Приложение 8 настоящей Политики) в части, не противоречащей российскому законодательству;
- c) Письменное согласие Делового партнера на прохождение инструктажа Общества по вопросам деловой этики или наличие свидетельства о

прохождении такого инструктажа Общества 12 (двенадцать) или менее месяцев назад;

➤ исходя из юридической составляющей (де-юре):

- d) Отсутствие Делового партнера, лиц, занимающих руководящие должности Делового партнера и (или) способных оказывать решающее влияние на принятие решений Деловым партнером (учредители, акционеры), в любом из следующих списков:
- Реестр недобросовестных поставщиков Федеральной антимонопольной службы РФ, размещенный в сети Интернет по адресу: <https://zakupki.gov.ru/epz/dishonestsupplier/quicksearch/search.html>;
 - Перечень организаций и физических лиц, в отношении которых имеются сведения об их причастности к экстремистской деятельности или терроризму Федеральной службы по финансовому мониторингу РФ, размещенный в сети Интернет по адресу: <http://www.fedsfm.ru/documents/terrorists-catalog-portal-act>;
 - Реестр дисквалифицированных лиц Федеральной налоговой службы РФ, размещенный в сети Интернет по адресу: <https://service.nalog.ru/disqualified.do>.
- e) Отсутствие судимости и уголовного преследования за совершение преступлений в сфере экономики, подтвержденных актами компетентных государственных органов, у лиц, занимающих руководящие должности Делового партнера и (или) способных оказывать решающее влияние на принятие решений Деловым партнером (учредители, акционеры);
- f) Отсутствие фактов коррупционных правонарушений с участием Делового партнера, лиц, занимающих руководящие должности Делового партнера и (или) способных оказывать решающее влияние на принятие решений Деловым партнером (учредители, акционеры), подтвержденных актами уполномоченных государственных органов Российской Федерации. В случае существования таких заявлений Общество вправе приостановить проведение Комплексной проверки и не принимать решение о заключении/продлении действия Дистрибьюторского соглашения, а также приостановить исполнение действующего Дистрибьюторского соглашения с указанным Деловым партнером до момента принятия окончательного решения соответствующим уполномоченным органом.
- g) Отсутствие за последние 3 (три) года установленных вступившим в законную силу решением суда фактов участия Делового партнера в картелях, содержащих признаки составов преступлений, предусмотренных ст. 178 УК РФ. В случае существования таких заявлений Общество вправе приостановить проведение Комплексной проверки и не принимать решение о заключении/продлении действия Дистрибьюторского соглашения, а также

приостановить исполнение действующего Дистрибьюторского соглашения с указанным Деловым партнером до момента принятия окончательного решения соответствующим уполномоченным органом.

- h) Отсутствие официальных заявлений уполномоченных государственных органов или сообщений о текущих расследованиях относительно причастности к коррупционным правонарушениям Делового партнера, лиц, занимающих руководящие должности Делового партнера и (или) способных оказывать решающее влияние на принятие решений Деловым партнером (учредители, акционеры), опубликованных на официальном сайте этого государственного органа или в ином официальном источнике. В случае существования таких заявлений Общество вправе приостановить проведение Комплексной проверки и не принимать решение о заключении/продлении действия Дистрибьюторского соглашения, а также приостановить исполнение действующего Дистрибьюторского соглашения с указанным Деловым партнером до момента принятия окончательного решения соответствующим уполномоченным органом.

При выявлении Обществом информации о возможных коррупционных правонарушениях с участием указанных лиц, которые еще не были предметом рассмотрения уполномоченных государственных органов, Общество вправе заявить уполномоченным органам о наличии такой информации и инициировать проверку и (или) судебное разбирательство. При начале указанной проверки уполномоченным органом и (или) судебного разбирательства Общество приостанавливает проведение Комплексной проверки и не принимает решение о заключении/продлении действия Дистрибьюторского соглашения, а также приостанавливает исполнение действующего Дистрибьюторского соглашения с указанным Деловым партнером на весь период проверки и (или) судебного разбирательства до момента вынесения решения по результатам проверки и (или) принятия соответствующим уполномоченным органом акта, подтверждающего или опровергающего факт нарушения;

- i) Отсутствие установленных уполномоченными государственными органами фактов нарушений Деловым партнером положений действующего законодательства в области обращения лекарственных средств в количестве 10 (десяти) раз за 10 лет: распространения Деловым партнером фальсифицированных, контрафактных лекарственных препаратов, либо лекарственных препаратов ненадлежащего качества, с истекшим сроком годности или с нарушением требуемого порядка хранения, транспортировки и реализации, например, в случае несоблюдения «холодовой цепи» для термосенситивных лекарственных препаратов, как под торговым знаком IPSEN, так и под торговыми знаками других производителей.

В случае выявления Обществом вышеуказанных фактов в отношении Продукции IPSEN, Общество вправе заявить уполномоченным органам (включая Федеральную службу по надзору в сфере здравоохранения (Росздравнадзор)) о наличии такой информации и инициировать проверку и (или) судебное разбирательство. При начале указанных проверки уполномоченным органом и (или) судебного разбирательства Общество

приостанавливает проведение Комплексной проверки и не принимает решение о заключении/продлении действия Дистрибьюторского соглашения, а также приостанавливает исполнение действующего Дистрибьюторского соглашения с указанным Деловым партнером на весь период проверки и (или) судебного разбирательства до момента вынесения решения по результатам проверки и (или) принятия соответствующим уполномоченным органом акта, подтверждающего или опровергающего данный факт;

- j) Отсутствие фактов осуществления Деловым партнером недобросовестной конкуренции, а также распространения информации, порочащей деловую репутацию Общества, компании международной группы IPSEN, а также ее сотрудников, подтвержденных актами судов за последние три года. В случае существования таких заявлений Общество вправе приостановить проведение Комплексной проверки и не принимать решение о заключении/продлении действия Дистрибьюторского соглашения, а также приостановить исполнение действующего Дистрибьюторского соглашения с указанным Деловым партнером до момента принятия окончательного решения соответствующим уполномоченным органом;
- исходя из технической составляющей (возможности обеспечения и поддержания непрерывных поставок):
- k) Совокупный товароборот не менее 5 000 000 (миллиардов) рублей согласно финансовой отчетности за предыдущий календарный год.

4.10. В процессе проверки соответствия Делового партнера критерию деловой репутации Общество запрашивает следующие документы:

- a) Письмо-заверение о согласии осуществить действия, предусмотренные пп. а-с п. 4.9 настоящей Политики;
- b) Письмо-заверение об отсутствии обстоятельств, указанных в пп. d-k п. 4.9 настоящей Политики;
- c) Финансовая отчетность за последний календарный год на дату обращения о сотрудничестве.

4.11. Деловой партнер также заполняет в специальной интернет-системе общества Квалификационную онлайн-форму Q2 по ссылке, направляемой Обществом. Список вопросов, подлежащих заполнению в Квалификационной он-лайн-форме Q2, приведен для ознакомления в Приложении 4 к Политике.

4.12. Оценка соответствия Делового партнера Критериям выбора осуществляется Обществом на основании информации, указанной Деловым партнером в Заявке Делового партнера (Приложение 3 к настоящей Политике), документов, предоставленных Деловым партнером в соответствии с требованиями Политики, а также на основании информации, полученной из официальных источников,

включая, но не ограничиваясь этим, официальные сайты уполномоченных российских государственных органов. Информация, размещенная в открытом доступе в сети «Интернет», не на официальных сайтах уполномоченных государственных органов ни при каких обстоятельствах не может являться основанием для вынесения решения о несоответствии Делового партнера каким-либо из Критериев выбора и отказа в сотрудничестве до тех пор, пока она не будет подтверждена вынесенным в установленном порядке актом государственного органа.

- 4.13. Деловой партнер вправе по собственной инициативе предоставить иные документы, которые являются необходимыми с точки зрения данного Делового партнера для его оценки на соответствие Критериям выбора. Такие дополнительные документы принимаются Обществом к сведению, однако отсутствие дополнительных документов не может служить основанием для отказа Деловому партнеру в сотрудничестве.
- 4.14. Несоответствие Делового партнера любому из Критериев выбора, указанных в пунктах 4.5 – 4.9 настоящей Политики является основанием для отказа Общества от вступления в договорные отношения с Потенциальным Дистрибьютором, а также для расторжения договорных отношений с Действующим Дистрибьютором.

5. ПРОЦЕДУРА И СРОКИ ПРОВЕДЕНИЯ КОМПЛЕКСНОЙ ПРОВЕРКИ ДЕЛОВОГО ПАРТНЕРА ДЛЯ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ИЛИ ПРОДЛЕНИЯ ДИСТРИБЬЮТОРСКОГО СОГЛАШЕНИЯ

- 5.1. Решение о заключении Дистрибьюторского соглашения с Потенциальным Дистрибьютором или о продлении действующего Дистрибьюторского соглашения принимается Обществом только после проведения соответствующей Комплексной проверки Делового партнера, которая включает в себя следующие действия:
- 5.2. **Обращение Делового партнера с предложением о сотрудничестве (продлении сотрудничества) и получение информации и документов от Делового партнера**
 - 5.2.1. Потенциальный Дистрибьютор, заинтересованный в заключении Дистрибьюторского соглашения с Обществом, направляет в Общество запрос в форме Заявки Делового партнера (предложение о начале сотрудничества) (Приложение 3 настоящей Политики), подписанной уполномоченным лицом и заверенной печатью Потенциального Дистрибьютора (при наличии).
 - 5.2.2. Действующий Дистрибьютор, заинтересованный в продлении срока действия Дистрибьюторского соглашения, направляет в Общество запрос в форме Заявки Делового партнера (предложение о продлении срока действия Дистрибьюторского соглашения) (Приложение 3 настоящей Политики), подписанной уполномоченным лицом и заверенной печатью Действующего Дистрибьютора (при наличии). Заявка на продление срока действия Дистрибьюторского соглашения должна быть направлена Действующим Дистрибьютором в адрес Общества не позднее, чем за 4 (четыре) месяца до

даты истечения срока действия соответствующего Дистрибьюторского соглашения.

5.2.3. Заявка Делового партнера направляется курьером с уведомлением о вручении или по почте (заказным письмом) с уведомлением о вручении по адресу: 109147, г.Москва, ул.Таганская, 17-23, либо по электронной почте на адрес: ipsen.moscow@ipsen.com.

5.2.4. В течение 5 (пяти) рабочих дней с момента получения от Делового партнера Заявки Общество подтверждает письмом - заказным по почте либо курьерской службой или по электронной почте ее получение, сообщает Деловому партнеру о необходимости проведения Комплексной проверки и направляет Деловому партнеру следующее:

- Список информации и документов, которые Деловой партнер должен предоставить Обществу в соответствии с Приложением 5 к настоящей Политике;

5.2.5. Деловой партнер предоставляет Обществу соответствующую информацию и документы в течение 30 (тридцати) дней с момента получения соответствующего запроса от Общества.

5.2.6. Общество проводит предварительную проверку предоставленных Деловым партнером информации и документов на предмет их комплектности и надлежащей формы, подтверждает получение от Делового партнера соответствующей информации и документов и сообщает ему об инициировании процедуры Комплексной проверки в течение 30 (тридцати) календарных дней с момента получения от Делового партнера запрошенной информации и документов. По факту инициирования процедуры Комплексной проверки Общество направляет Деловому партнеру ссылку на заполнение Квалификационной онлайн формы Q2 в специальной интернет системе Общества.

5.2.7. В случае не предоставления или неполного предоставления Деловым партнером всей информации и документов, запрошенных Обществом, в срок, указанный в п. 5.2.5 настоящей Политики, Общество извещает об этом Делового партнера и предлагает ему предоставить недостающие информацию и документы в течение 14 (четырнадцати) календарных дней с момента получения Деловым партнером указанного уведомления, либо подтвердить свой отказ от участия в Комплексной проверке.

5.3. Проведение Комплексной проверки соответствия Делового партнера необходимым Критериям выбора

5.3.1. После получения от Делового партнера всех запрошенных документов и информации, Коммерческий совет Общества производит Комплексную проверку соответствия Делового партнера Критериям выбора.

- 5.3.2. Каждый член Коммерческого совета Общества проводит оценку соответствия Делового партнера Критериям выбора, определенным настоящей Политикой в качестве зоны их ответственности, и принимает по ним решение согласно следующему списку:
- за проверку Критериев правоспособности отвечает Директор по юридическим вопросам, Россия и СНГ;
 - за проверку Критериев финансовой состоятельности отвечает Финансовый директор, Россия и СНГ;
 - за проверку Критериев деловой репутации отвечают Директор по Бизнес этике Россия, СНГ, Украина и Польша, а также Директор по юридическим вопросам, Россия и СНГ;
 - за проверку заполненной Квалификационной он-лайн формы Q2 отвечают (последовательно): Менеджер по работе с клиентами, отвечающий за Делового партнера, который планирует закупать продукцию IPSEN, а также Директор по Бизнес-этике Россия, СНГ, Украина и Польша;
 - за оформление решения по результатам Комплексной проверки отвечает Руководитель соответствующего Отдела, отвечающий за реализацию Продукции IPSEN, которую планирует закупать Деловой партнер.
- 5.3.3. Комплексная проверка включает в себя проверку всех Деловых партнеров на соответствие Критериям выбора, указанным в п. 4.5 – 4.9 настоящей Политики.
- 5.3.4. Максимальный срок проведения Комплексной проверки и принятия решения о соответствии Делового партнера Критериям выбора, установленным настоящей Политикой, составляет *120 (сто двадцать)* календарных дней с момента получения Обществом всех запрашиваемых в соответствии с настоящей Политикой документов.
- 5.3.5. В рамках проведения Комплексной проверки Делового партнера Общество вправе обращаться к Деловому партнеру за уточнениями и разъяснениями, как в устной, так и в письменной форме. Если срок ответа Делового партнера на запрос Общества о предоставлении уточнений и (или) разъяснений превышает 5 (пять) рабочих дней, то общий срок проведения Обществом Комплексной проверки, указанный в пункте 5.3.4 настоящей Политики, автоматически продлевается на период предоставления Деловым партнером соответствующих уточнений и (или) разъяснений.
- 5.3.6. Проведение Комплексной проверки может быть приостановлено по основаниям, предусмотренным в подпунктах h), i) пункта 4.9 настоящей Политики.
- 5.3.7. *Порядок и сроки проведения Комплексной проверки*

Общество осуществляет проверку соответствия Делового партнера Критериям выбора, указанным в п.п. 4.5 – 4.9 настоящей Политики.

Если по результатам Комплексной проверки Общество принимает решение о соответствии Делового партнера Критериям выбора, указанным в п. 4.5-4.9 настоящей Политики, Общество выносит решение о согласии заключить/продлить Дистрибьюторское соглашение в соответствии с правилами, установленными в п.п. 5.4.2 – 5.4.5 и в срок, указанный в п. 5.4.1 настоящей Политики.

Если по результатам Комплексной проверки Общество принимает решение о несоответствии Делового партнера любому из Критериев выбора, указанных в п.п. 4.5 – 4.9 настоящей Политики, Общество завершает проведение Комплексной проверки и направляет Деловому партнеру решение об этом с указанием оснований отказа от заключения/продления Дистрибьюторского соглашения в соответствии с правилами, установленными в п. 5.4.6 – 5.4.9, и в срок, указанный в п. 5.4.1 настоящей Политики.

5.4. Принятие решения по результатам проведения Комплексной проверки

5.4.1. Коммерческий совет Общества в течение 5 (пяти) календарных дней с момента завершения Комплексной проверки принимает одно из следующих решений:

- О заключении/продлении Дистрибьюторского соглашения с Деловым партнером;
- Об отказе в заключении/продлении Дистрибьюторского соглашения с Деловым партнером.

5.4.2. **Решение о заключении/продлении Дистрибьюторского соглашения с Деловым партнером** принимается в том случае, если по итогам проведенной Проверки Делового партнера будет установлено, что он отвечает всем Критериям выбора, указанным в п.п. 4.5 – 4.9 настоящей Коммерческой политики.

5.4.3. Уведомление о принятом положительном решении направляется Деловому партнеру в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня принятия решения о заключении/продлении Дистрибьюторского соглашения с Деловым партнером.

В случае принятия положительного решения проект Дистрибьюторского соглашения (Приложение 9 к настоящей Политике) либо Дополнительного соглашения о его продлении, а также сведения о возможных премиях и условиях рассрочки платежа (при запросе от Делового партнера) в отношении Продукции IPSEN, которую Деловой партнер указал в Заявке Делового партнера в качестве продукции, которую он планирует приобретать (при наличии премий и/или условий рассрочки платежа), передаются на рассмотрение Делового партнера в

течение 10 (десяти) рабочих дней со дня принятия Обществом решения о заключении/продлении Дистрибьюторского соглашения с Деловым партнером.

- 5.4.4. Проект Дистрибьюторского соглашения либо Дополнительного соглашения о его продлении является стандартным и содержит условия, являющиеся для него существенными. Версия Дистрибьюторского соглашения либо Дополнительного соглашения о его продлении, подписываемая Обществом и Деловым партнером, может также содержать и иные условия, согласованные между сторонами (при условии, что они не влекут дискриминации иных Дистрибьюторов).

Дополнительные условия, подготовленные Деловым партнером по результатам рассмотрения проекта Дистрибьюторского соглашения либо Дополнительного соглашения о его продлении, рассматриваются Обществом в срок, не превышающий 1 (одного) месяца, в зависимости от объема предложений Делового партнера, после чего Общество сообщает Деловому партнеру о согласии с ними либо предоставляет свои замечания и протокол разногласий к предложениям по включению дополнительных условий в Дистрибьюторское соглашение либо в Дополнительное соглашение о его продлении.

В случае согласия Общества с предложениями Делового партнера по включению дополнительных условий в Дистрибьюторское соглашение либо в Дополнительное соглашение о его продлении, Общество и Деловой партнер заключают Дистрибьюторское соглашение (для Потенциальных Дистрибьюторов) или Дополнительное соглашение к Дистрибьюторскому соглашению (для Действующих Дистрибьюторов) в течение 30 (тридцати) рабочих дней с момента направления Обществом Деловому партнеру своего согласия.

В случае несогласия Общества с предложениями Делового партнера по включению дополнительных условий в Дистрибьюторское соглашение/в Дополнительное соглашение о его продлении, в течение 20 (двадцати) рабочих дней с момента их направления Общество и Деловой партнер проводят переговоры с целью обсуждения замечаний и составляют протокол разногласий.

В случае, если Общество и Деловой партнер не придут к согласию относительно всех условий Дистрибьюторского соглашения/Дополнительного соглашения о его продлении в сроки, указанные в настоящем пункте, Общество и Деловой партнер вправе не заключать/не продлевать Дистрибьюторское соглашение.

- 5.4.5. **Решение об отказе от заключения/продления Дистрибьюторского соглашения с Деловым партнером** принимается в следующих случаях:

- 1) Деловой партнер не соответствует хотя бы одному из Критериев выбора, указанных в п.п. 4.5 – 4.9 настоящей Политики.

- 2) Обществом были выявлены иные технологически и (или) экономически обоснованные причины, по которым деловое сотрудничество с данным Деловым партнером невозможно: невыполнение требований о минимальной сумме заказа и (или) минимальном объеме закупок за год (Приложение 10 к Политике).
- 5.4.6. Решение об отказе в заключении/продлении Дистрибьюторского соглашения с Деловым партнером должно быть мотивированным и содержать перечень обнаруженных в результате проведенной Комплексной проверки несоответствий, явившихся основанием для принятия отрицательного решения.
- 5.4.7. Уведомление о принятом решении, содержащим мотивированный отказ по основаниям, указанным в п. 5.4.6, направляется Деловому партнеру в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента принятия такого решения посредством электронной, факсимильной или почтовой связи.
- 5.4.8. Деловой партнер вправе обратиться в Общество повторно с запросом о сотрудничестве после устранения причин, послуживших основанием для отказа в заключении /продлении Дистрибьюторского соглашения с ним.

РАЗДЕЛ III. ОБЩИЙ ПОРЯДОК ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ДЕЙСТВУЮЩИМ ДИСТРИБЬЮТОРОМ

6. ПРОДУКЦИЯ IPSEN

- 6.1. В Обществе действуют два подразделения: подразделение безрецептурных препаратов и подразделение специализированного направления. Продукция, реализуемая специализированным подразделением, включает в себя категорию лекарственных препаратов для Коммерческого Сегмента, Сегмента Эстетики и для Бюджетного Сегмента и категорию медицинских изделий для Сегмента Эстетики.
- 6.2. Весь ассортимент Продукции IPSEN по категориям и сегментам бизнеса Общества в рамках специализированного подразделения указан в Приложении 1 к настоящей Политике.
- 6.3. Перечень Продукции IPSEN, относящейся к специализированным термолабильным препаратам, требующим специальных условий хранения и транспортировки, указан в Приложении 2 к настоящей Политике.
- 6.4. Действующий Дистрибьютор самостоятельно решает, в каком сегменте бизнеса Общества он будет вести коммерческую деятельность (или Сегмент Эстетики, или Бюджетный Сегмент, или Коммерческий Сегмент, или одновременно несколько сегментов).

7. ОБЩИЕ УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ IPSEN

- 7.1. Реализация Продукции IPSEN осуществляется только в рамках Дистрибьюторского соглашения (Приложение 9 к настоящей Политике) и в соответствии с его положениями.
- 7.2. Общество реализует Продукцию IPSEN в соответствии с ассортиментом и ценами на лекарственные средства выбранного Дистрибьютором сегмента, согласно Приложениям 1 и 2 к настоящей Политике.
- 7.3. Общество вправе в одностороннем порядке вносить изменения в ассортимент и цены на Продукцию IPSEN.
- 7.4. Действующий Дистрибьютор вправе заключать договоры на поставку Продукции IPSEN с любыми контрагентами по своему усмотрению. Однако, учитывая обстоятельства, описанные в п. 1.2 – 1.4, 9.2 – 9.3 настоящей Политики, Общество рекомендует Действующему Дистрибьютору при решении вопроса о начале/продолжении сотрудничества с контрагентами предъявлять к ним требования, аналогичные Критериям выбора, установленным в пп. 4.5 – 4.9 настоящей Политики.

Независимо от изложенного выше, принятие конечного решения о сотрудничестве с контрагентом во всех случаях остается на усмотрение Дистрибьютора.

- 7.5. Дистрибьютор обязуется соблюдать требования о минимальной сумме заказа и минимальном объеме закупок за год (Приложение 10 к Политике).
- 7.6. В связи с необходимостью минимизации коммерческих рисков, связанных с неоплатой поставленной Продукции IPSEN, Общество осуществляет отгрузку товара Действующим Дистрибьюторам на условиях 100% предоплаты.
- 7.7. Общество также может предоставить отсрочку по оплате Продукции IPSEN любому Действующему Дистрибьютору по его запросу при условии, что в отношении данного Дистрибьютора привлеченная Обществом страховая компания предоставила страхование риска неоплаты Продукции IPSEN (застраховала кредитный лимит). Кредитный лимит представляет собой максимальную/предельную денежную сумму задолженности по оплате Продукции IPSEN, которая может быть установлена для Действующего Дистрибьютора и подлежит оплате в течение периода отсрочки платежа. Точный период отсрочки для Действующего Дистрибьютора определяется в соответствии с условиями страхования кредитных лимитов, предлагаемыми страховой компанией для данного Дистрибьютора. Страхование осуществляется Обществом самостоятельно в отношении каждого Дистрибьютора, обратившегося за предоставлением кредитного лимита, с привлечением независимой страховой компании и в соответствии с ее условиями. На основании требования страховой компании Общества, Общество может запросить Дистрибьютора предоставить дополнительные финансовые гарантии, обеспечивающие выполнение платежных обязательств Дистрибьютора.
- 7.8. В случае отказа страховой компании застраховать риск неоплаты Продукции IPSEN Действующим Дистрибьютором, отсрочка платежа такому Дистрибьютору

не предоставляется и поставка товара такому Дистрибьютору может быть осуществлена только при условии 100% предоплаты.

- 7.9. Действующий Дистрибьютор вправе направлять запросы о предоставлении отсрочки на соответствующий срок не более 2 (двух) раз за календарный год.
- 7.10. Условия оплаты могут быть пересмотрены Обществом в одностороннем порядке в случае их многократного (два и более раза) нарушения со стороны Действующего Дистрибьютора (если в действиях Дистрибьютора не усматривается оснований для расторжения Дистрибьюторского соглашения в соответствии с условиями настоящей Политики и Дистрибьюторского соглашения).
- 7.11. В случае наличия превышения уровня кредитного лимита отгрузка Продукции IPSEN Действующему Дистрибьютору не производится.

8. ПРОЦЕДУРА РАССМОТРЕНИЯ ЗАКАЗОВ НА ПОСТАВКУ ПРОДУКЦИИ IPSEN

- 8.1. Заказ на поставку Продукции IPSEN размещается Дистрибьютором с учетом минимальной суммы заказа на поставку и кратного минимального количества Продукции каждого вида в одном Заказе (Приложение 10 к настоящей Политике) по форме, установленной в Приложении 11 к настоящей Политике.
- 8.2. Заказ на поставку Продукции IPSEN направляется Дистрибьютором Обществу по электронной почте, указанной в Дистрибьюторском соглашении с Дистрибьютором.
- 8.3. Общество рассматривает заказ и принимает решение о его выполнении в течение трех рабочих дней с даты получения заказа от Дистрибьютора.
- 8.4. Заказ Дистрибьютора на поставку Продукции IPSEN одобряется при условии наличия у Общества Продукции IPSEN в количестве, достаточном для выполнения данного заказа. В течение одного рабочего дня с даты принятия соответствующего решения Общество направляет Дистрибьютору подтверждение заказа в виде спецификации, в которой указывается ассортимент, цена, количество, серия, срок годности и ориентировочная дата отгрузки Продукции IPSEN, на поставку которой Дистрибьютор размещал заказ.
- 8.5. В случае отсутствия необходимого количества Продукции IPSEN на складе, Общество информирует Дистрибьютора о данном обстоятельстве в течение одного рабочего дня с даты принятия соответствующего решения.
- 8.6. Спецификация на поставку Продукции IPSEN направляется Дистрибьютору по электронной почте с обязательным направлением оригинала спецификации на бумажном носителе по адресу Дистрибьютора. Оригинал спецификации направляется Дистрибьютору с курьером в двух экземплярах в течение десяти рабочих дней с момента окончания каждого календарного месяца, в течение которого высылались копии спецификации.

8.7. По получении Дистрибьютором от Общества спецификации по электронной почте она должна быть подписана Дистрибьютором и в течение одного рабочего дня направлена Дистрибьютором Обществу по электронной почте, указанной в п. 8.2. выше. По получении Дистрибьютором от Общества оригинала спецификации, он должен подписать такой оригинал спецификации и направить один ее подписанный оригинальный экземпляр Обществу по следующему адресу Общества: 109147, г.Москва, ул.Таганская, 17-23 в течение одного рабочего дня с момента получения Дистрибьютором оригинала спецификации, подписанного Обществом.

9. СИСТЕМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА

9.1. Общество рассчитывает на то, что Действующий Дистрибьютор, являясь социально ответственным лицом, разделяет в полной мере основную задачу Общества по содействию улучшению здоровья человека путем распространения исключительно качественных и безопасных лекарственных препаратов и, как добросовестный участник хозяйственного оборота, руководствуется в своей деятельности требованиями российского законодательства в области обращения лекарственных средств, которые включают в себя, в частности, но не ограниваясь:

- Федеральный закон от 12.04.2010 № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств»;
- Правила хранения лекарственных средств, утвержденные Приказом Минздравсоцразвития РФ от 23.08.2010 № 706н;
- Правила надлежащей практики хранения и перевозки лекарственных препаратов для медицинского применения, утвержденные приказом Минздрава России № 646н от 31.08.2016 .;
- Правила надлежащей дистрибьюторской практики в рамках Евразийского экономического союза, утвержденные Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 03.11.2016 № 80 (с момента их вступления в действие);
- Санитарно-эпидемиологические правила СП 3.3.2.3332-16 «Условия транспортирования и хранения иммунобиологических лекарственных препаратов», утвержденные Постановлением Главного государственного санитарного врача РФ от 17.02.2016 № 19.

9.2. Учитывая физико-химическую специфику (термолабильность или чувствительность к температурным отклонениям) биосинтетических препаратов IPSEN, перечисленных в Приложении 2 к настоящей Политике, а также их особую социальную значимость для пациентов, их транспортировка и хранение должны осуществляться в условиях контролируемой холодовой цепи до момента доставки Конечному потребителю. Для того, чтобы обеспечить безопасность, качество и эффективность Продукции IPSEN, Общество неизменно следует вышеупомянутому требованию со своей стороны, и ожидает, что его Действующий Дистрибьютор будет также с должным вниманием относиться к данным требованиям и обеспечивать соответствие данным требованиям также и своих контрагентов, вовлеченных в процесс дальнейшей реализации указанной Продукции IPSEN.

- 9.3. В случае отсутствия закупок Действующим Дистрибьютором по действующему Дистрибьюторскому соглашению в течение длительного времени и наличия у Общества информации об осуществлении таким Действующим Дистрибьютором поставок Продукции IPSEN по ценам ниже отпускных цен Общества, в целях предотвращения поставок контрафактной и(или) фальсифицированной Продукции IPSEN Общество вправе обратиться к Действующему Дистрибьютору за получением информации об источниках приобретения такой продукции. В случае наличия признаков поставки продукции с нарушением российского законодательства, Общество вправе передать соответствующую информацию в уполномоченные государственные органы (в частности, Росздравнадзор) для проведения расследования в установленном законом порядке.
- 9.4. Общество имеет право в любое время, но не чаще 1 раза в двенадцать (12) месяцев и при условии предоставления уведомления не менее, чем за шестьдесят (60) дней, проводить проверку (если иное не предусмотрено требованиями нормативно-правовых актов или обусловлено уважительной причиной) самостоятельно или через уполномоченное третье лицо в помещениях Действующего Дистрибьютора запасов Продукции IPSEN (если применимо), проверять выполнение предусмотренных Дистрибьюторским соглашением обязательств (технический аудит).

10. ПРОЦЕДУРА ПЕРИОДИЧЕСКОЙ ПРОВЕРКИ ДЕЙСТВУЮЩИХ ДИСТРИБЬЮТОРОВ

- 10.1. Общество вправе в любое время, но не чаще одного раза в 6 (шесть) месяцев, направить Действующему Дистрибьютору запрос на предоставление информации и документов в соответствии со списком информации и документов, установленным в Приложении 5 к настоящей Политике, и на заполнение Квалификационной он-лайн формы Q2.
- 10.2. Действующий Дистрибьютор обязан предоставить Обществу только ту информацию и документы из списка, в которых произошли изменения по сравнению с ранее направленными в Общество сведениями, а также заполнить Квалификационную он-лайн форму Q2, не позднее 15 (пятнадцати) рабочих дней с момента получения соответствующего запроса от Общества.
- 10.3. После получения от Действующего Дистрибьютора запрошенной информации и документов Общество производит проверку в соответствии с разделом 5 настоящей Политики и оценивает соответствие Действующего Дистрибьютора применимым Критериям выбора в зависимости от характера изменений.
- 10.4. В том случае, если Действующий Дистрибьютор не предоставил новые сведения и документы в соответствии с запросом Общества, а у Общества имеются документальное подтверждение произошедших изменений в ранее предоставленных таким Действующим Дистрибьютором сведениях/документах, Общество вправе приостановить отгрузку Продукции в адрес Дистрибьютора до устранения нарушения.
- 10.5. Общество информирует Действующего Дистрибьютора о результатах проверки и о принятом по результатам проверки решении путем направления уведомления

Действующему Дистрибьютору в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня завершения проверки. В случае выявления несоответствия Действующего Дистрибьютора исследуемым Критериям выбора, действуют правила, установленные в ст. 12 настоящей Политики.

11. ОБМЕН ДАННЫМИ

11.1. В связи с необходимостью осуществлять сбор доступной информации о распространении Продукции IPSEN в России для целей оперативного получения информации о поступлении на рынок некачественной и(или) фальсифицированной продукции и организации ее немедленного отзыва/изъятия из оборота Действующим Дистрибьюторам Общества предлагается на добровольной основе предоставлять регулярные ретроспективные отчеты по отгрузкам Продукции IPSEN до Конечного потребителя с указанием канала отгрузки (тендерный или коммерческий), наименования клиента с указанием ИНН и ФИО, адреса места работы/места нахождения (если это врач), наименования субдистрибьютора, основания для отгрузки (номер аукциона в случае поставки в рамках аукциона).

С учетом технологически обоснованных обстоятельств, описанных в п.п. 1.2. – 1.4 настоящей Политики, предоставление отчетов по отгрузкам в отношении Продукции IPSEN, указанной в Приложении 2 настоящей Политики, является обязательным. Если получение Дистрибьютором от своих покупателей (субдистрибьюторов) информации о последующей отгрузке ими такой Продукции IPSEN до Конечного потребителя является невозможным (например, в связи с тем, что субдистрибьюторы рассматривают информацию как не подлежащую передаче Дистрибьютору), Дистрибьютор предоставляет Обществу по такой Продукции отчеты по отгрузкам до своих субдистрибьюторов, и обеспечивает, чтобы субдистрибьюторы предоставили Обществу отчеты в отношении последующих отгрузок Продукции IPSEN до Конечного потребителя.

Отчеты по отгрузкам в отношении Продукции IPSEN, не указанной в Приложении 2 настоящей Политики, предлагается предоставлять Обществу исключительно на добровольной основе.

12. ОСНОВАНИЯ ПРЕКРАЩЕНИЯ ДИСТРИБЬЮТОРСКОГО СОГЛАШЕНИЯ С ДИСТРИБЬЮТОРОМ

12.1. Прекращение договорных отношений с Действующим Дистрибьютором осуществляется по следующим основаниям:

- a) Несоответствие Действующего Дистрибьютора хотя бы одному из Критериев выбора, указанных в п.п. 4.5 – 4.9 Политики, которое было обнаружено в ходе проведения Комплексной проверки, в ходе проведения периодической проверки согласно разделу 10 настоящей Политики либо иным образом;
- b) Нарушение Действующим Дистрибьютором положений настоящей Политики и(или) существенное нарушение Дистрибьюторского соглашения (существенность нарушения в данном случае применяется в значении п. 2 ст. 450 ГК РФ);

- c) Несостоятельность Действующего Дистрибьютора, признание его банкротом, возбуждение в отношении него процедуры ликвидации (в добровольном порядке или по решению суда), возникновение у него обязательства по уступке не менее 50% своих активов в пользу кредиторов, заявление им ходатайства о назначении конкурсного управляющего или возбуждение в отношении Действующего Дистрибьютора аналогичной процедуры;
- d) Отзыв или приостановление лицензии(й) или разрешения(й), выданных Действующему Дистрибьютору, необходимых для реализации Продукции IPSEN;
- e) По соглашению сторон Дистрибьюторского соглашения;
- f) В связи с истечением срока действия Дистрибьюторского соглашения (при отсутствии его продления);
- g) В случае если реализация, продажа или использование Продукции IPSEN или товарных знаков IPSEN на территории РФ нарушает права на интеллектуальную собственность третьих лиц;
- h) По иным основаниям, предусмотренным действующим российским законодательством, настоящей Политикой и(или) Дистрибьюторским соглашением;
- i) Невыполнение Дистрибьютором требований о минимальной сумме заказа и (или) минимальном объеме закупок за год (Приложение 10 к Политике);
- j) Наличие в рамках подразделения безрецептурных препаратов однократного возникновения или в рамках подразделения специализированного направления многократных случаев возникновения документально подтвержденной задолженности перед Обществом по оплате с просрочкой оплаты более, чем:
 - на 90 дней с момента наступления сроков оплаты по Дистрибьюторскому соглашению.

Для целей применения настоящего положения под многократностью понимается два или более раза;

12.2. Уведомление о принятом решении с указанием оснований прекращения Дистрибьюторского соглашения с Дистрибьютором направляется Дистрибьютору в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня принятия такого решения заказным письмом с уведомлением о вручении или курьерской почтовой службой.

13. ХРАНЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ И ДОКУМЕНТОВ В ОТНОШЕНИИ ДИСТРИБЬЮТОРОВ

13.1. Информация и документы, полученные при проведении Комплексных и периодических проверок, учитываются и хранятся в течение 5 (пяти) лет с момента завершения соответствующей проверки (вынесения решения по ее результатам), по результатам которой было принято решение о заключении Дистрибьюторского соглашения, отказе от заключения Дистрибьюторского соглашения, продлении срока действия Дистрибьюторского соглашения, отказе в таком продлении либо о прекращении Дистрибьюторского соглашения.

14. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

14.1. Настоящая Политика применяется в отношении всех Деловых партнеров, приобретающих у Общества Продукцию IPSEN, перечисленную в Приложениях 1 и 2 настоящей Политики, обеспечивая равное и справедливое отношение к любому из них.

14.2. Настоящая Политика вступает в силу с 15.01.2021 г.

14.3. Настоящая Политика вместе со всеми приложениями размещается на Сайте Общества. В случае внесения изменений в Политику и (или) приложения к ней, Общество размещает на своем Сайте версии документов в новой редакции.

14.4. Все приложения к настоящей Политике являются ее неотъемлемой частью. Термины и определения, используемые в приложениях, имеют те же значения, что и в Политике.

14.5. Направление всех уведомлений в отношении настоящей Политики, в том числе со стороны Общества, Дистрибьютора, осуществляется путем направления информации письмом по почте (заказным либо курьерской службой) или по электронной почте в соответствии с контактной информацией, указанной на официальном Сайте Общества.

15. ПРИЛОЖЕНИЯ К КОММЕРЧЕСКОЙ ПОЛИТИКЕ

Приложение № 1. Продукция IPSEN, реализуемая Обществом, по категориям и сегментам бизнеса;

Приложение № 2. Перечень Продукции IPSEN, относящейся к категории специализированных термолабильных препаратов;

Приложение № 3. Форма Заявки Делового партнера;

Приложение № 4. Список вопросов Квалификационной он-лайн формы Q2 (для предварительного ознакомления Делового партнера);

Приложение № 5. Список информации и документов для проведения комплексной проверки Делового партнера;

Приложение № 6. Заявление о согласии субъекта персональных данных на обработку персональных данных;

Приложение № 7. Глобальная антикоррупционная политика IPSEN (Антикоррупционная политика);

Приложение № 8. Кодекс деловой этики для партнеров IPSEN;

Приложение № 9. Проект дистрибьюторского соглашения;

Приложение № 10. Минимальные объемы закупки;

Приложение № 11. Заказ на поставку.