

### Ipsen nombra a David Loew CEO de la compañía

**Barcelona, 1 de junio de 2020.-** El Consejo de Administración de Ipsen (Euronext: IPN; ADR: IPSEY) ha anunciado el nombramiento de David Loew como nuevo CEO de Ipsen y miembro del Consejo a partir del 1 de julio de 2020.

El Consejo de Administración ha expresado también su agradecimiento a Aymeric Le Chatelier, director financiero de Ipsen, quien ha dirigido durante este tiempo la compañía en un entorno excepcionalmente desafiante, y que permanecerá en el papel de consejero delegado interino hasta el 1 de julio de 2020. Le Chatelier continuará desempeñando las funciones de director financiero.

David Loew tendrá su base en la sede corporativa de Ipsen en Boulogne-Billancourt, Francia. Su misión será asegurar el crecimiento continuo de Ipsen y avanzar en su cartera de proyectos mediante una estrategia de innovación externa que aporte valor a largo plazo, al tiempo que se fomenta una cultura interna basada en el emprendimiento y la agilidad, y centrada en el paciente.

Desde 2016, David ha sido CEO de Sanofi Pasteur Vaccines. Desde esa posición dirigió una exitosa estrategia mundial de crecimiento mediante adquisiciones y acuerdos por licencias. Además, llevó a cabo una serie de iniciativas transformadoras: desarrollo de una cartera global, refuerzo de la estrategia de producción para fortalecer el cumplimiento e incrementar la capacidad y la creación de programas clave para llevar a la compañía a un nivel de mejores prácticas en la incorporación de talento, *medical affairs*, productividad en I+D y configuración del entorno externo.

David tiene más casi treinta años de experiencia en diversas áreas terapéuticas, incluyendo oncología, sistema nervioso central y cardiometabolismo, así como en *consumer healthcare*. Ha trabajado en Estados Unidos, Europa y en mercados internacionales. Comenzó su carrera en Coopers & Lybrand y Hewlett Packard en 1990 antes de incorporarse a Roche en 1992. Durante las dos décadas siguientes, David ocupó diversos cargos de responsabilidad, entre ellos los de Global Oncology Head, Global Chief Marketing Officer & Head of Global Product Strategy y Region Head Eastern Europe, Middle East and Africa para la división farmacéutica de Roche. Se incorporó a Sanofi en julio de 2013 como Senior Vice President Commercial Operations Europe, donde fue responsable de las áreas de prescripción, *consumer healthcare* y genéricos en la zona UE.

"El Consejo de Administración y yo estamos encantados de dar la bienvenida a David Loew como nuevo CEO de Ipsen. David es un líder experimentado con una amplia experiencia mundial en áreas de negocio claves para Ipsen", ha afirmado Marc De Garidel, presidente del Consejo de Administración de Ipsen. "Tengo plena confianza en que David proporcionará el liderazgo y la experiencia necesarias para guiar a la compañía en su próxima fase de crecimiento y hacer realidad la visión de Ipsen de ser un líder global en biotecnología a través de la identificación, desarrollo y comercialización de productos transformadores y de valor diferencial".

"Me siento profundamente honrado por este nombramiento y estoy particularmente emocionado de unirme a Ipsen en este momento de su historia. Durante los últimos cinco años, la compañía ha mantenido una notable trayectoria de crecimiento gracias a su foco en aportar soluciones innovadoras a los pacientes con importantes necesidades médicas no satisfechas", ha señalado David Loew. "Estoy deseando trabajar con mis nuevos compañeros y con el Consejo de Administración para que juntos podamos seguir desarrollando soluciones que mejoren la vida de los pacientes".

## Sobre Ipsen

Ipsen es una compañía biofarmacéutica global centrada en la innovación y atención especializada. La compañía desarrolla y comercializa medicamentos innovadores en 3 áreas terapéuticas clave: oncología, neurociencias y enfermedades raras. Su compromiso con la oncología se traduce en una cartera creciente de terapias clave para cáncer de próstata, tumores neuroendocrinos, carcinomas de células renales, hepatocarcinoma y cáncer de páncreas. Ipsen también está presente en atención primaria y autocuidado de la salud.

Con un volumen de negocio de 2.500 millones de euros en 2019, Ipsen comercializa más de 20 medicamentos en más de 115 países, y cuenta con presencia comercial directa en más de 30 países. La I+D de Ipsen se centra en sus plataformas tecnológicas diferenciadas e innovadoras, ubicadas en los principales centros biotecnológicos y ciudades de referencia en ciencias de la vida: París-Saclay (Francia), Oxford (Reino Unido) y Cambridge (Estados Unidos). El grupo cuenta con unos 5.800 empleados en todo el mundo. Ipsen cotiza en la bolsa de París (Euronext: IPN), y, en Estados Unidos, participa en el *American Depositary Receipt program* patrocinado de nivel 1.

Ipsen Pharma España se encuentra ubicada en Hospitalet de Llobregat (Barcelona). En España, la compañía dispone de un sólido portafolio en oncología (riñón, próstata, hígado, tiroides y tumores neuroendocrinos), enfermedades raras (acromegalia, adenoma tirotrófico, fibrodisplasia osificante progresiva (FOP), Síndrome de Turner y trastornos del crecimiento) y neurociencias (trastornos del movimiento). Para más información, visita los sitios web: [www.ipsen.com](http://www.ipsen.com) y [www.ipsen.com/spain](http://www.ipsen.com/spain)

## Para más información:

### IPSEN

**Loreto González Goizueta**  
93 685 81 00  
[loreto.gonzalez@ipsen.com](mailto:loreto.gonzalez@ipsen.com)

### DUOMO COMUNICACIÓN

**Borja Gómez**  
91 311 92 89 / 650 40 22 25  
[borja\\_gomez@duomocomunicacion.com](mailto:borja_gomez@duomocomunicacion.com)

## Aviso legal de Ipsen

Las declaraciones prospectivas, objetivos y metas que contiene este documento se basan en la estrategia de gestión, los puntos de vista actuales y supuestos del Grupo. Dichas declaraciones implican riesgos conocidos y desconocidos e incertidumbres que pueden provocar que los resultados, rendimiento o hechos reales difieran materialmente de los que se anticipan en este documento. Todos los riesgos anteriores podrían afectar a la capacidad futura del Grupo de alcanzar sus objetivos económicos, que se fijaron suponiendo unas condiciones macroeconómicas razonables sobre la base de la información de la que se dispone hoy. El uso de las palabras «cree», «prevé» y «espera» y expresiones similares pretende identificar las declaraciones prospectivas, incluidas la expectativa del Grupo en cuanto a futuros acontecimientos, incluida la presentación y las decisiones sobre expedientes de registro. Además, los objetivos descritos en este documento se prepararon sin tener en cuenta los supuestos de crecimiento externo y las posibles adquisiciones futuras, que podrían alterar estos parámetros. Estos objetivos se basan en los datos y en los supuestos que el Grupo considera razonables. Estas metas dependen de las condiciones o los hechos que es probable que se produzcan en el futuro, y no solo en datos históricos. Los resultados reales pueden diferir de forma significativa de estas metas si se produjeran ciertos riesgos e incertidumbres, en concreto el hecho de que un producto prometedor en una fase inicial de desarrollo o en fase de ensayo clínico podría no lanzarse nunca al mercado o no alcanzar sus metas comerciales, por motivos de registro sanitario o de la competencia. El

Grupo tiene o podría afrontar la competencia de productos genéricos que podría traducirse en una pérdida de la cuota de mercado. Asimismo, el proceso de investigación y desarrollo implica varias fases, cada una de las cuales conlleva un riesgo importante de que el Grupo no alcance sus objetivos y podría verse forzado a abandonar sus esfuerzos en relación con un producto en el que se hayan invertido cantidades significativas. Por lo tanto, el Grupo no puede estar seguro de que los resultados favorables obtenidos en los ensayos preclínicos vayan a confirmarse posteriormente durante los ensayos clínicos o que los resultados de los ensayos clínicos sean suficientes para demostrar la seguridad y la eficacia del producto en cuestión. No hay garantías de que un producto vaya a recibir las aprobaciones sanitarias necesarias o de que el producto demuestre ser un éxito comercial. Si los supuestos subyacentes resultan ser inexactos o se materializan los riesgos y las incertidumbres, los resultados reales podrían diferir sustancialmente de los establecidos en las declaraciones de futuro. Otros riesgos e incertidumbres incluyen, entre otros, las condiciones generales del sector y la competencia; factores económicos generales, incluidas las fluctuaciones de los tipos de intereses y del tipo de cambio; el impacto del reglamento del sector farmacéutico y la legislación sanitaria; tendencias globales hacia la contención del coste sanitario; avances tecnológicos, nuevos productos y patentes obtenidas por la competencia; dificultades inherentes en el desarrollo de nuevos productos, incluida la obtención de la aprobación reglamentaria; la capacidad del Grupo de predecir las condiciones futuras del mercado con precisión; dificultades o retrasos en la fabricación; inestabilidad financiera de las economías internacionales y el riesgo soberano; dependencia de la efectividad de las patentes del Grupo y otras protecciones para los productos innovadores; y la exposición a litigios, incluidos litigios por patentes y/o acciones reguladoras. El Grupo depende también de que terceras partes desarrollen y comercialicen algunos de sus productos que podrían generar regalías sustanciales; estos socios colaboradores podrían comportarse de forma que podrían afectar las actividades y los resultados financieros del Grupo. El Grupo no puede estar seguro de que sus socios colaboradores vayan a cumplir sus obligaciones. Es posible que no obtenga ningún beneficio de dichos acuerdos. Un incumplimiento por parte de cualquiera de los socios colaboradores del Grupo podría generar unos ingresos menores de los esperados. Estas situaciones podrían afectar negativamente el negocio, la posición económica y el rendimiento del Grupo. El Grupo niega de forma expresa cualquier obligación o promesa de actualizar o revisar las declaraciones de futuro, metas o estimaciones que aparecen en esta nota de prensa para reflejar los cambios en los acontecimientos, condiciones, supuestos o circunstancias sobre los que se basan dichas declaraciones, salvo que se lo exija la legislación vigente. El negocio del Grupo está sujeto a factores de riesgo descritos en sus documentos de registro presentados ante la Autorité des Marchés Financiers francesa. Los riesgos e incertidumbres descritos no son exhaustivos y se aconseja al lector que consulte el Documento de Registro del Grupo 2017 disponible en su sitio web ([www.ipsen.com](http://www.ipsen.com)).