




## Ipsen en bref

**Small & Mid Cap Forum 2006 – Exane BNP Paribas**  
*Mme Claire Giraut – Directeur Administratif et Financier*  
*M. David Schilansky – Investor Relations Officer*  
 Paris, le 5 décembre 2006




### Avertissement



Cette présentation ne contient qu'une information résumée et n'a pas vocation à être exhaustive. Les déclarations prospectives, les objectifs et les estimations de la Société contenues dans cette présentation sont données uniquement dans un but illustratif et sont basées sur la stratégie et les hypothèses actuelles du management. Ces déclarations, objectifs et estimations dépendent de risques connus ou non et d'éléments aléatoires qui peuvent impliquer une divergence significative entre les résultats, performances et événements réels et ceux envisagés dans ce résumé. A moins que la loi ne l'y oblige, la Société ne prend aucun engagement de mettre à jour ou de réviser ses déclarations prospectives, objectifs ou estimations contenues dans cette présentation afin de refléter les changements qui interviendraient sur les événements, situations, hypothèses ou circonstances sur lesquelles ces déclarations ont été basées.




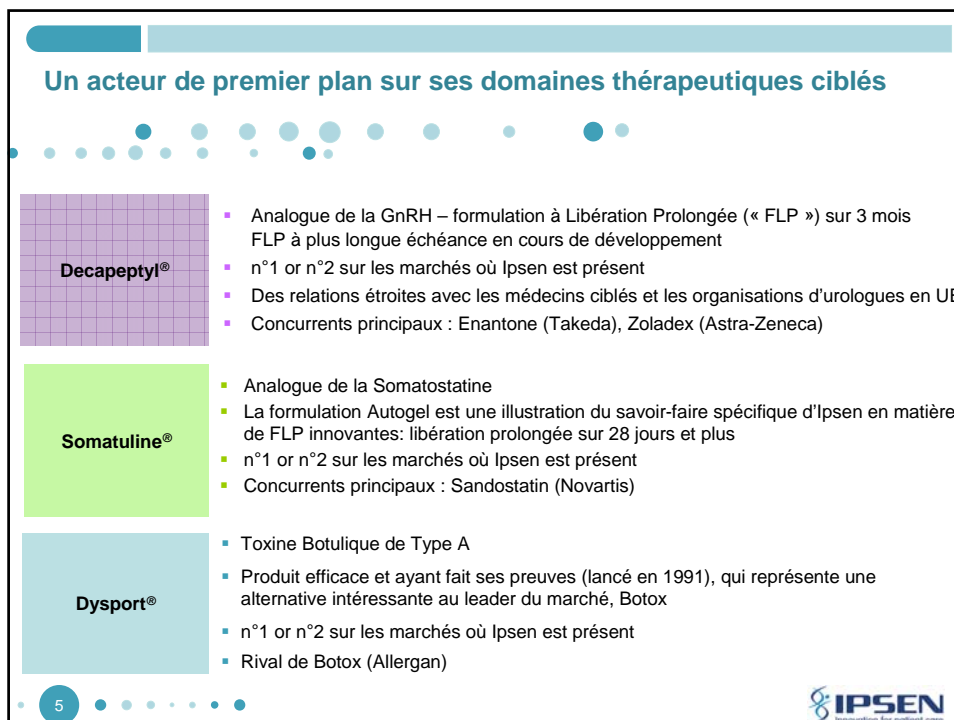
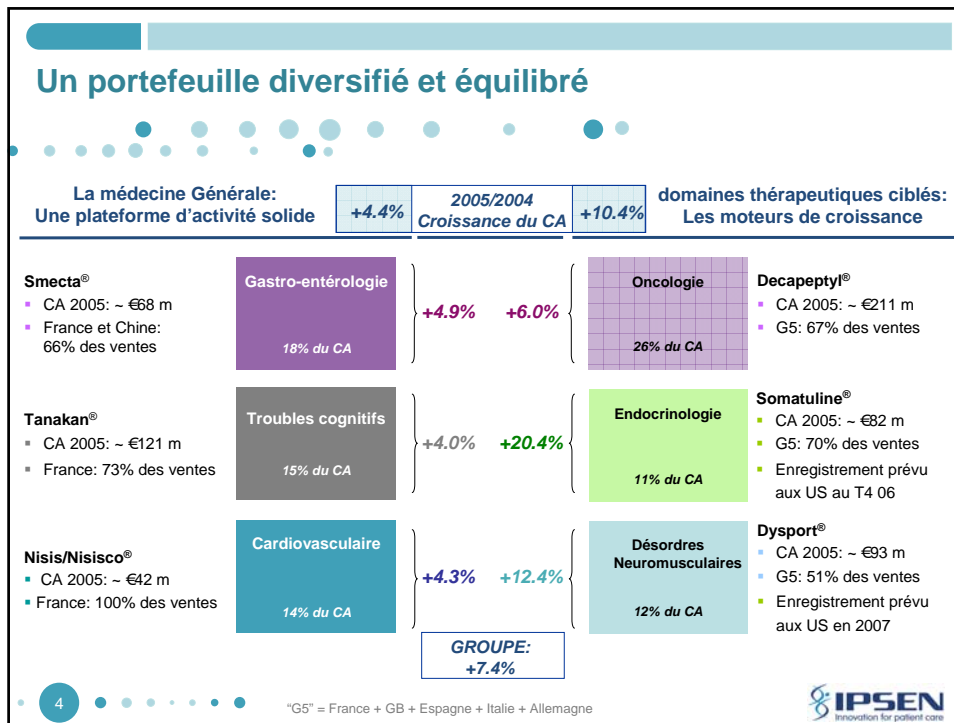
## Profil et strategie

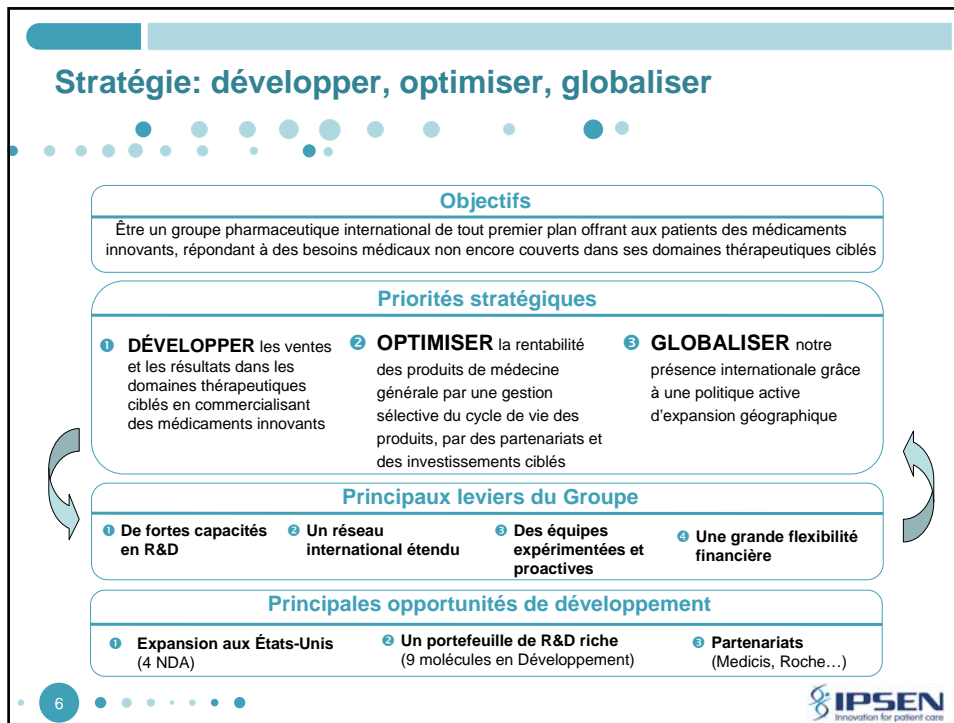


### Un groupe pharmaceutique international spécialisé tourné vers l'innovation

<p><b>Un Groupe international de premier plan</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ &gt; 100 pays. 4 000 salariés, créé en 1929.</li> <li>▪ CA 2005 : 807M€, ROP: 185M€ (23.0% marge).</li> <li>▪ Capitalisation boursière (octobre 2006): ~2,6Mds€</li> </ul>
<p><b>Un portefeuille diversifié avec plus de 20 produits ayant fait leur preuve</b></p>	<p><b>Une présence historique en médecine générale</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 47% du chiffre d'affaires 2005 du Groupe, 45% au S1 2006</li> <li>▪ Gastro-entérologie, troubles cognitifs, cardio-vasculaire</li> </ul> <p><b>Une spécialisation stratégique dans trois domaines thérapeutiques ciblés</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 49% du chiffre d'affaires du Groupe, 52% au S1 2006</li> <li>▪ Domaines thérapeutiques ciblés: Oncologie, désordres neuromusculaires et endocrinologie</li> </ul>
<p><b>Des capacités de R&amp;D différenciantes</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Ciblés sur (i) les maladies hormono-dépendantes (ii), l'ingénierie des peptides et des protéines (iii) et l'innovation galénique.</li> <li>▪ 700 collaborateurs, Dépenses 2005: 20.9% du chiffre d'affaires consolidé</li> </ul>
<p><b>Une équipe dirigeante expérimentée</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Une équipe internationale qui a démontré ses capacités dans l'industrie pharmaceutique</li> </ul>







## Une convergence unique de technologies

### Une R&D différenciante, ciblée sur...


- ❶ Les maladies hormono-dépendantes
- ❷ L'ingénierie des peptides et des protéines
- ❸ L'innovation galénique

### Une R&D compétitive, fondée sur...

- ❶ 4 centres de recherches (Boston, Paris, Barcelone, Londres)
- ❷ 700 collaborateurs
- ❸ Des dépenses R&D atteignant 20.9% du CA du Groupe en 2005
- ❹ Une convergence unique de plateformes technologiques

### Un partenaire stratégique reconnu

IpSen a construit un important réseau d'alliances avec des centres de recherches d'excellence et avec des acteurs de premier plan dans l'industrie pharmaceutique

8



## Un pipeline riche, moteur de la croissance future: 9 nouvelles molécules en développement

### Nouvelles molécules en développement

BN 83495 (STX 64)	Cancer du sein post-ménopause	Phase I
BN 2629 (SJC-136)	Cancers métastatiques avancés	Phase I
Diflomotecan (BN 80915)	Cancers métastatiques avancés	Phase II
Elomotecan (BN 80927)	Cancers métastatiques avancés	Phase I
Acapodene®	Traitement des effets secondaires liés à l'hormonothérapie anti-androgénique	Phase III
Increlex® (1)	Insuffisance primaire sévère en IGF-1	UE: revue réglementaire
BIM 51077	Diabète de Type 2	Partenariat avec Roche
OBI-1®	Hémostase	Phase II
Febuxostat®	Hyperuricémie symptomatique	UE: revue réglementaire

### Programmes de gestion du cycle de vie des produits

Decapeptyl®	Cancer du Sein post-ménopause Formulation 4-6 mois (prostate)	Phase III Phase III
Somatuline Autogel®	Tumeurs neuroendocriniennes asymptomatiques	Phase III
<b>Somatuline Autogel®</b>	<b>Acromégalie</b>	<b>Enregistrement aux US au 4T06</b>
Somatuline Autogel®	Co-administration avec Pegvisomant	Phase III
NutropinAq®	Petite taille non liée à un déficit en GH	UE: revue réglementaire
<b>Dysport®</b>	<b>Torticolis spasmodiques</b>	Phase III US: enregistrement prévu en 2007
Dysport®	Douleurs musculaires fasciculaires	Phase II
<b>Reloxin®</b>	<b>Médecine esthétique</b>	UE: revue réglementaire US: partenariat avec Medicis - enregistrement prévu en 2007
Tanakan®	Altérations cognitives légères liées au vieillissement	Phase III

9


*Violet: Oncologie / Vert: Endocrinologie / Bleu: Désordres Neuromusculaires*  
*En gras: programmes à enregistrer aux Etats-Unis (« NDA »)*  
*Programmes pré cliniques exclus*  
**NOTE (1): Sous réserve de la finalisation de la transaction avec Tercica**

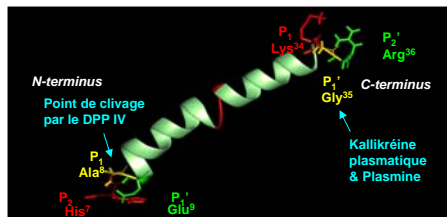
## Analogue du GLP-1: une illustration des capacités R&D d'Ipsen

- ✓ Une efficacité au moins égale au GLP-1 humain d'origine
- ✓ Une durée de vie métabolique étendue: 22x plus stable
- ✓ Conservation complète des propriétés de l'incrétine
- ✓ Des brevets solides

### Option exercée par Roche en juillet 2006

- ✓ €56 m payé en 2006 + €3 m en 2007
- ✓ €170 m de paiements échelonnés additionnels potentiels
- ✓ Taux de royalties autour de 15% sur ses ventes monde

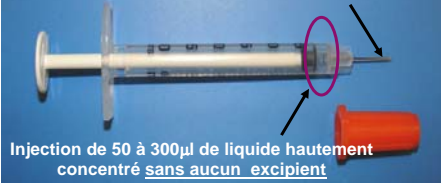
Travailler sur l'ingénierie du peptide...



Le GLP-1 Humain (7-36)NH<sub>2</sub> a deux points de clivage aux N- & C terminus :  
modifications des positions 8 & 35

...afin de rendre le produit compatible avec les formulations à libération prolongée innovantes d'Ipsen

### Aiguille de type « Insuline » à injection sous-cutanée



Seringue utilisée pour la FLP de BIM 51077: - 0.3mL  
 TERUMO Myjector U-100 avec  
 une aiguille 29G1/2 (0.33 X 12 mm)

10



## Somatuline® Autogel® : une méthode d'administration pratique

	Somatuline® Autogel®	Sandostatin LAR®
<b>Indications</b>	Acromégalie, NET (Europe uniquement)	Acromégalie, NET
<b>Administration</b>	Sous-cutanée (s.c.)	Intramusculaire (i.m.)
<b>Volume injecté</b>	0.4 ml	2.0 ml
<b>Longueur de l'aiguille</b>	20mm	40mm
<b>Formulation</b>	Prêt à l'emploi	Poudre à reconstituer



Seringue prêt à l'emploi (à droite) vs. Système d'injection par voie intramusculaire du concurrent (à gauche)



**Somatuline® autogel®**  
lanreotide

11





## Entrée sur le marché Nord-Américain




### Stratégie US : création d'une franchise globale en endocrinologie avec Tercica

- Accords de licences croisés pour Somatuline® Autogel® en Amérique du Nord et Increlex™ en Europe
- Ipsen devient l'actionnaire de référence de Tercica, avec une prise de participation de 25% à son capital et la possibilité de l'accroître à 40%

- ✓ Mise en oeuvre de la stratégie pour commercialiser Somatuline® aux US
- ✓ Un portefeuille de produits en Endocrinologie élargi avec la combinaison de Somatuline®, NutropinAq® et Increlex®, créant ainsi "une solution de soin globale" pour les patients souffrants de troubles de la croissance
- ✓ Mise en place d'une plateforme commerciale puissante en endocrinologie aux US à travers un investissement progressif dans Tercica présentant une certaine flexibilité

13




## Stratégie US : profiter du dynamisme du marché de la médecine esthétique avec Medicis

- Accord de licence pour Reloxin® en Amérique du Nord
- Le concept Restylane® & Reloxin® : porteur d'innovations et de synergies
- Un marché de la médecine esthétique en pleine expansion

- ✓ Mise en oeuvre de la stratégie pour Reloxin® aux US avec Medicis, une société de premier plan sur le marché de la dermatologie aux US (N°1 pour les produits de comblement, N°1 en terme de force de vente)
- ✓ Jusqu'à ~\$230 millions en paiements échelonnés, dont ~\$125 millions déjà versés à Ipsen en 2006
- ✓ Ipsen recevra des redevances proportionnelles aux ventes ainsi qu'un prix de transfert, le total de ces deux postes équivalant à environ 30% des ventes nettes de Medicis

14



## Perspectives d'avenir






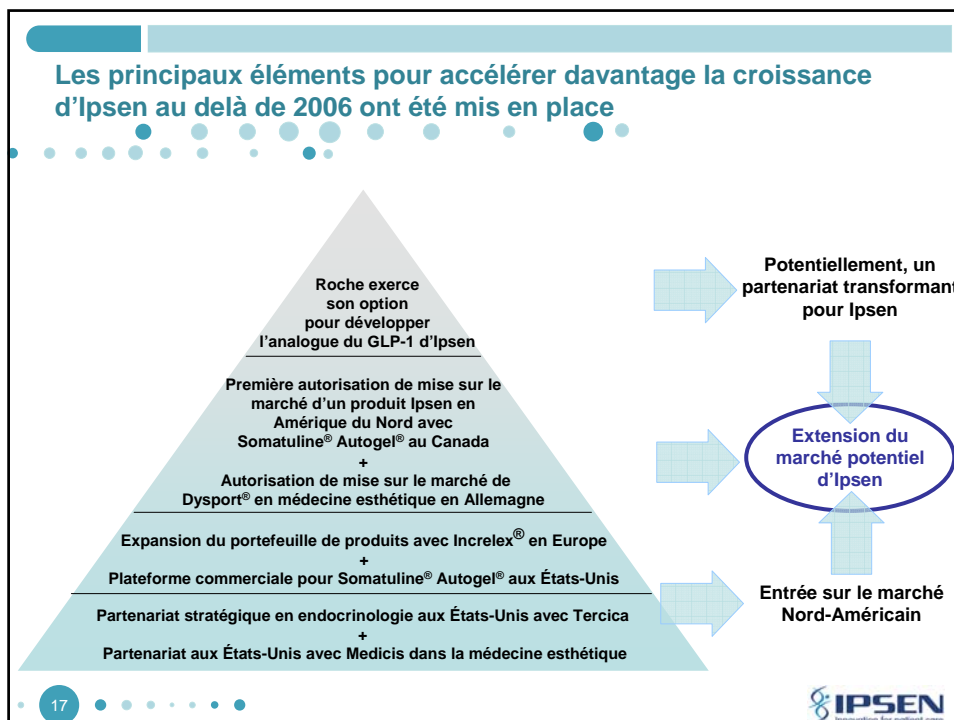

### Objectifs financiers 2006

	Objectifs 2006	Réalisés 2005
Chiffre d'affaires	Croissance de 6,5 à 7,5%	+7,4%
Marge Opérationnelle publiée	21,5 à 22,0% <sup>(1)</sup> (en % du CA)	23,0% (en % du CA)

**Objectifs pour l'année 2006 confirmés**

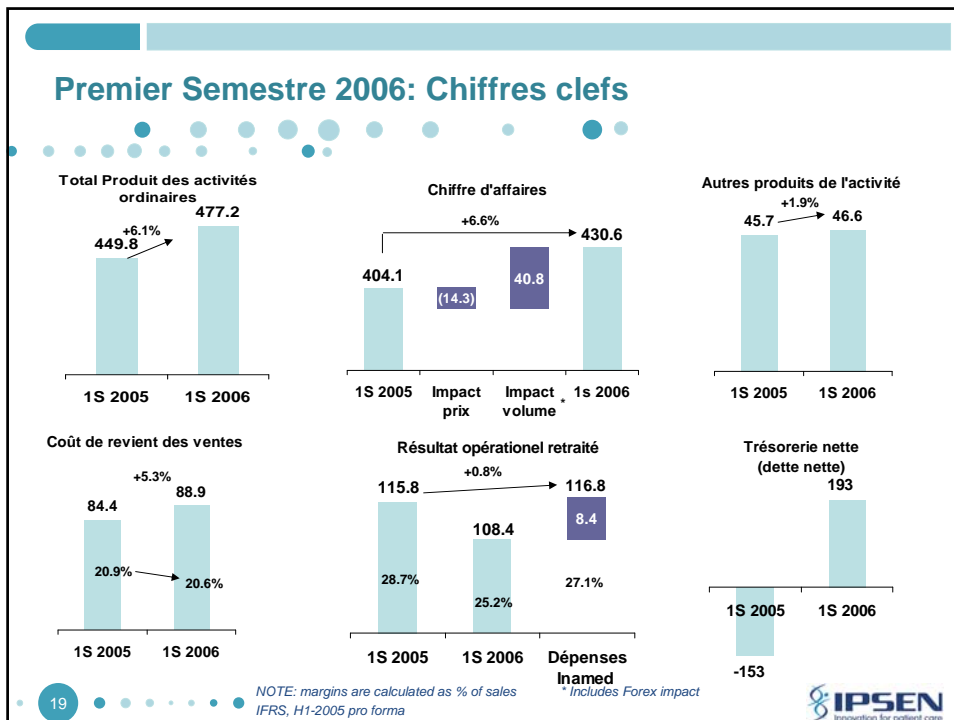
NOTE 1 : Y compris l'impact de la charge non récurrente de 8,4 millions d'euros payée à Inamed mais sans tenir compte d'un potentiel impact à ce niveau des pertes consolidées par mise en équivalence de Tercica.

16

# Annexe 1: Profil financier



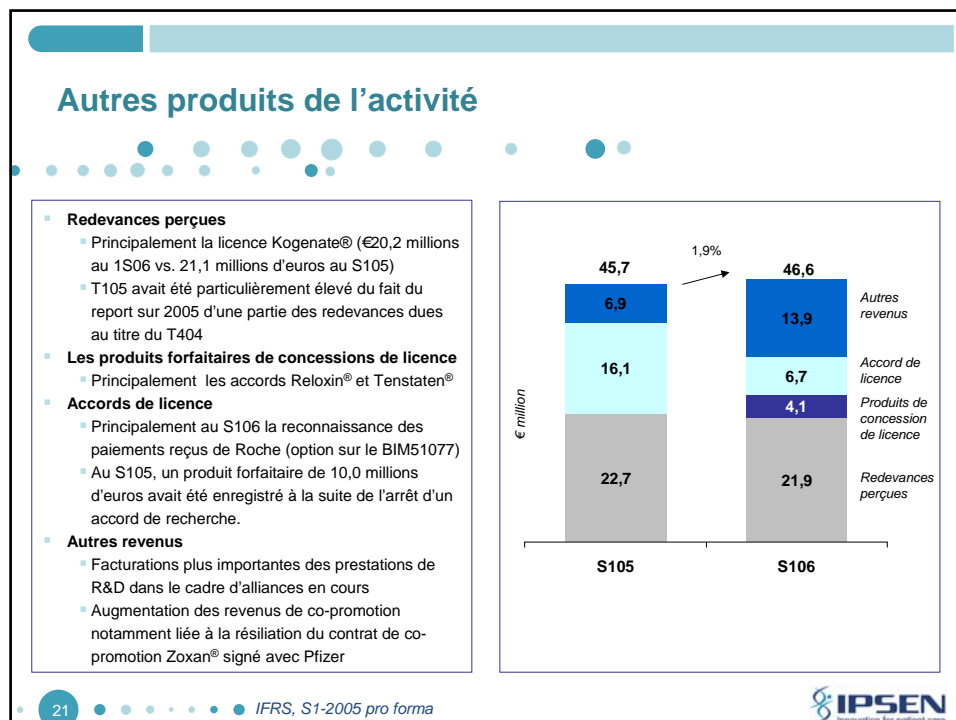


## Compte de Résultat du Premier Semestre 2006

En millions d'euros	1S06	1S05	% variation	
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>430.6</b>	<b>404.1</b>	<b>+6.6%</b>	
Autres produits de l'activité	46.6	45.7	+1.9%	<ul style="list-style-type: none"> <li>Autres produits de l'activité ordinaire :               <ul style="list-style-type: none"> <li>Redevances Kogenate plus faibles (€20.2m vs. €21.1 m LY)</li> <li>Milestones Medicis pour Reloxin</li> </ul> </li> <li>Inclue une indemnité de €10 millions liée à l'arrêt d'un contrat de recherche</li> </ul>
<b>Produits des activités ordinaires</b>	<b>477.2</b>	<b>449.8</b>	<b>+6.1%</b>	
Coût de revient des ventes	(88.9)	(84.4)	+5.3%	<ul style="list-style-type: none"> <li>Amélioration du ratio CRV / CA</li> <li>Augmentation significative des coûts R&amp;D               <ul style="list-style-type: none"> <li>accélération du programme BIM51077</li> <li>Préparations aux inspections de la FDA</li> </ul> </li> <li>Augmentation des Frais Commerciaux, G&amp;A               <ul style="list-style-type: none"> <li>Paiements de royalties à des tiers</li> <li>Impôt sur les ventes en France</li> <li>Coûts liés à la vie d'une société cotée</li> </ul> </li> </ul>
Dépenses de R&D	(83.8)	(75.6)	+10.9%	
Frais commerciaux, généraux, administratifs	(188.0)	(174.2)	+7.9%	<ul style="list-style-type: none"> <li>Inclue une charge non récurrente de €8.4 m payés à Inamed: soit - 2 points de marge opérationnelle</li> <li>Amélioration du résultat financier lié à la situation de trésorerie nette positive</li> <li>Taux effectif d'imposition de 18.7% résultant principalement l'utilisation de déficits fiscaux (taux normalisé à 25%)</li> </ul>
Frais de restructuration, pertes de valeur et autres	(8.1)	0.2	n.m.	
Résultat opérationnel	108.4	115.8	(6.4)%	
Marge opérationnelle (en % du CA)	25.2%	28.7%		
<b>Résultat opérationnel retraité</b>	<b>116.8</b>	<b>115.8</b>	<b>+0.8%</b>	
<b>Marge opérationnelle retraitée (en % du CA)</b>	<b>27.1%</b>	<b>28.7%</b>		
Coût de l'endettement net et autres charges	0.4	(4.6)	n.m.	
Impôts sur les résultats	(20.3)	(22.3)	(8.9)%	
<b>Résultat net des activités poursuivies</b>	<b>88.4</b>	<b>88.9</b>	<b>n.m.</b>	
<b>Résultat net consolidé</b>	<b>88.5</b>	<b>89.6</b>	<b>(1.2)%</b>	
Part attribuable aux actionnaires d'Ipsen SA	88.1	89.4		

20      IFRS, S1-2005 pro forma

**IPSEN**  
Innovation for patient care



## Autres produits de l'activité : paiements encaissés et non encore reconnus

Paiements échelonnés encaissés  
avant le 30 juin 2006  
et non encore reconnus comme revenus

(en millions d'euros)	30 Juin 06	30 Juin 05
<b>Total encaissés :</b>	<b>94,3</b>	5,0
<i>Ces paiements échelonnés seront reconnus dans le temps comme suit :</i>		
S2 de l'année N	4,0	2,4
Année N+1	8,0	1,1
Années N+2 et suivantes	82,3	1,5

Paiements échelonnés  
encaissés  
après le 30 juin 2006

(en millions d'euros)	
<b>Total encaissés:</b>	<b>73,6</b>
<i>Ces paiements échelonnés seront reconnus dans le temps comme suit :</i>	
S2 2006	2,6
Année 2007	5,5
Année 2008 et suivantes	65,5

22

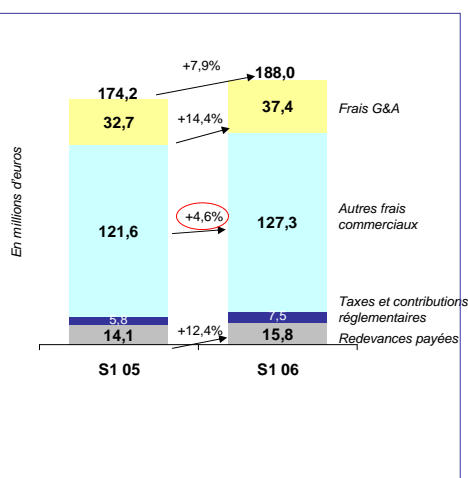
## Évolution des Frais Commerciaux, Généraux et Administratifs

Frais  
Commerciaux

- Augmentation des redevances payées sur le CA des produits commercialisés
- Augmentation des taxes et contributions réglementaires en France : contribution assise sur le chiffre d'affaires réalisé 1,76% (contre 0,6% en 2005)
- Progression des autres frais commerciaux sensiblement inférieure à celle du CA et reflète les efforts de productivité réalisés

Frais  
généraux  
et administratifs

- Augmentation de certains postes de dépenses au niveau des services centraux du Groupe, notamment liés à la cotation en Bourse de la société, ainsi qu'au renforcement de certaines structures administratives du Groupe compte tenu de la croissance des marchés internationaux.



23

## Bilan

	Actif (en millions d'euros)		Passif (en millions d'euros)	
	30-juin-06	31-Dec-05	30-juin-06	31-Dec-05
Écarts d'acquisition	188.8	188.8	Capitaux propres	672.7
Immobilisations corporelles	186.1	187.8	Intérêts minoritaires	1.5
Immobilisations incorporelles	38.9	39.8	Dette financière Long-terme	22.9
Autres Immobilisations	55.4	18.4	Autres passifs non courants	106.6
Total des Actifs non-courants	469.2	434.8	Dette financière Court-terme	8.6
Total des actifs courants	556.0	495.0	Autres passif courants	209.6
<i>incl. Trésorerie et équivalent</i>	226.2	202.0	Passifs de l'activité destinée à être cédée ou abandonnée	9.4
Actifs de l'activité destinée à être cédée ou abandonnée	6.1	12.7	Total du Passif	1,031.3
Total de l'Actif	1,031.3	942.5	(Dette)/Trésorerie nette	193.3

IFRS, pro forma

24

## Tableau des flux de trésorerie

€m	1S06	1S05
MBA avant variation du BfR	89.6	98.3
Variation du BfR lié à l'activité	40.6	(35.8)
Flux net de trésorerie généré par l'activité	130.2	62.5
Flux net de trésorerie lié aux opérations d'investissement	(25.2)	(29.7)
Flux net de trésorerie lié aux opérations de financement	(82.4)	(88.4)
Flux net de trésorerie lié aux activités non poursuivies	1.6	-
<b>VARIATION DE LA TRÉSORERIE</b>	<b>24.2</b>	<b>(55.6)</b>
<b>Trésorerie à l'ouverture</b>	<b>200.6</b>	<b>92.8</b>
Incidence du traitement <i>pro forma</i>	-	(5.6)
Incidence des variations du cours des devises	-	0.1
<b>Trésorerie à la clôture</b>	<b>224.8</b>	<b>31.7</b>



- Enregistrement de produits constatés d'avance correspondant à la part des paiements échelonnés reçus de Medicis et non encore reconnus dans les autres produits de l'activité du S106
- Baisse des autres actifs et passifs
- Croissance des stocks et augmentation du crédit clients
- La dette d'impôts a augmenté et est essentiellement constituée par l'impôt généré par le produit reçu de Medicis, et par le solde de la dette d'impôts sur les sociétés du Groupe en France au titre du 1S06.
- Investissements destinés au maintien en l'état et à l'évolution de l'outil industriel
- A la suite des encaissements reçus de Medicis, un montant de 31,1 millions d'euros a été remboursé sur les lignes de crédit du Groupe, ramenant à seulement 6,6 millions d'euros leur utilisation au 30 juin 2006.
- Versement de 50,4 millions d'euros de dividendes au S106 (vs. 29.3 millions d'euros en 2005)

25



IFRS, 1S-2005 pro forma

## Annexe #2


### Détails de la transaction avec Tercica

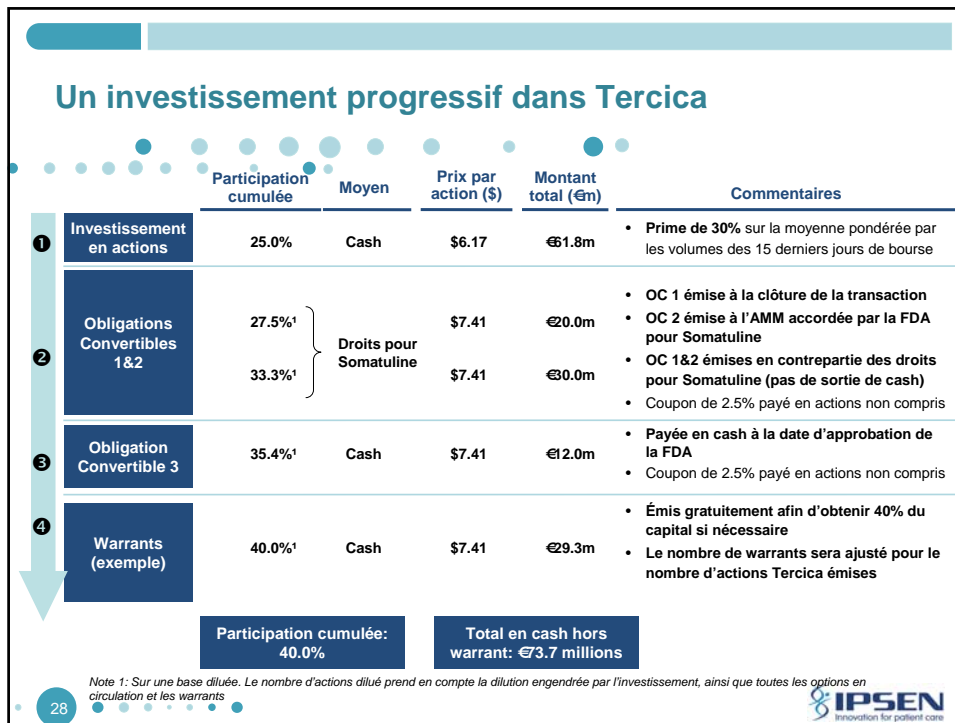



### Termes clés des accords de licence croisés

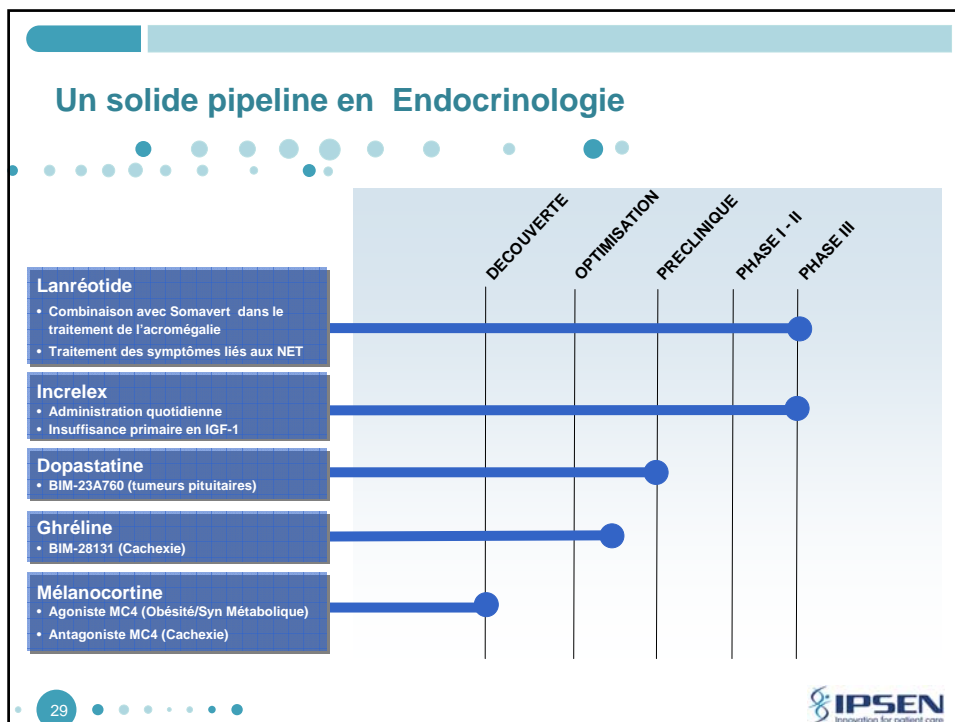
	Ipsen Commercialisation d'Increlex	Tercica Commercialisation de Somatuline
Territoires	 <p><b>Monde</b> sauf USA, Canada et Japon</p>	 <p><b>États-Unis et Canada</b></p>
Durée	<p><b>15 ans<sup>1</sup></b></p>	<p><b>15 ans<sup>1</sup></b></p>
Paiement initial	<p><b>€10m</b> (payés à la clôture de la transaction)</p>	<p><b>\$25m</b> (payés avec une obligation convertible à la clôture de la transaction)</p>
Paiement additionnel	<p><b>€15m</b> (payés à l'AMM en Europe)</p>	<p><b>€30m</b> (payé avec une obligation convertible à l'AMM aux U.S.)</p>
Redevance sur le chiffre d'affaires net	<p><b>Taux croissant (de 15 à 25%)</b> sur la base du CA net du produit, en plus du prix de transfert, représentant 20% des ventes nettes du produit</p>	<p><b>Taux croissant (de 15 à 25%)</b> sur la base du CA net du produit, en plus du prix de transfert, représentant 20% des ventes nettes du produit</p>

NOTE1: Le plus long entre la durée de vie des brevets et 15 ans. Période à l'issue de laquelle la licence est payée intégralement et irrévocable







28




29

## Annexe 3: Information sur les produits





### Decapeptyl®




<b>Classification</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Classe Ephmra : H1C et L2A</li> <li>▪ Code ATC : L2A</li> <li>▪ Substance active : triptorelin</li> </ul>	<b>Indications autorisées/ Prévalence</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Cancer de la Prostate                             <ul style="list-style-type: none"> <li>– 1.2% des hommes de plus de 50 ans en Europe <sup>(1)</sup></li> </ul> </li> <li>▪ Endométriose                             <ul style="list-style-type: none"> <li>– 10% des femmes en age de reproduction <sup>(2)</sup></li> </ul> </li> <li>▪ Fibrome utérin                             <ul style="list-style-type: none"> <li>– 20% à 25% des femmes en age de reproduction <sup>(3)</sup></li> </ul> </li> <li>▪ Puberté précoce                             <ul style="list-style-type: none"> <li>– 0.05% des enfants de 6 à 8 ans <sup>(4)</sup></li> </ul> </li> <li>▪ Infertilité féminine (fertilisation in vitro)                             <ul style="list-style-type: none"> <li>– 14% des femmes en age de reproduction <sup>(2)</sup></li> </ul> </li> </ul>
<b>Mécanisme d'action</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Analogue de la GnRH</li> </ul>	<b>Médecins prescripteurs</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Urologues</li> <li>▪ Cancérologues</li> <li>▪ Andrologues, Radiothérapeutes spécialisés, Pédiatres-endocrinologues, Gynécologues, Obstétriciens et spécialistes de la fécondation IV</li> </ul>
<b>Territoires</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Approuvé dans plus de 60 pays, dont 25 en Europe</li> <li>▪ Droits exclusifs détenus par Ipsen pour la commercialisation de Decapeptyl® en Europe (sauf la Suède) et d'autres pays</li> </ul>	<b>Propriété intellectuelle</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Les brevets sur la formulation aux US et en Europe expirent en 2010</li> </ul>

Source: (1) DaVinci Cancer Perspectives 2005; (2) Datamonitor, Endometriosis; (3) Cancer Weekly; (4) Diagnostics Business Matters






## Somatuline®




<b>Classification</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Classe Ephmra : H4V</li> <li>Code ATC: H1C</li> <li>Substance active : lanreotide</li> </ul>	<b>Indications autorisées/ Prévalence</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Traitement symptomatique de l' acromégalie               <ul style="list-style-type: none"> <li>– 60 pour 1 million d'habitants <sup>(1)</sup></li> </ul> </li> <li>Soulagement des symptômes associés aux tumeurs neuroendocriniennes (carcinoides)               <ul style="list-style-type: none"> <li>– 15 pour 1 million d'habitants <sup>(2)</sup></li> </ul> </li> </ul>
<b>Mécanisme d'action</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Analogue de la somatostatine</li> </ul>	<b>Médecins prescripteurs</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Endocrinologues</li> <li>Gastroentérologues</li> <li>Cancérologues</li> </ul>
<b>Territoires</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Approuvé dans plus de 50 pays (dont plus de 25 en Europe)</li> <li>Indiqué dans les cas d'acromégalie et des symptômes associés aux tumeurs neuroendocriniennes (NET) dans la plupart des pays</li> <li>Droits exclusifs de production et commercialisation détenus par Ipsen pour le monde (pour Somatuline et Somatuline Autogel)</li> </ul>	<b>Propriété intellectuelle</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Somatuline Autogel: les brevets US et Europe expirent en 2015</li> <li>Somatuline: les brevets Europe expirent en 2009 dans la plupart des pays</li> </ul>

Source: (1) *Clinical Endocrinology*; (2) C. Tebbi, MD; *eMedicine*

32




## Dysport®



<b>Classification</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Code ATC: M3A, S1X</li> </ul>	<b>Indications autorisées/ Prévalence</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Douleurs musculo-fasciculaires               <ul style="list-style-type: none"> <li>– 11 pour 100,000 habitants <sup>(1)</sup></li> </ul> </li> <li>• Blépharospasme               <ul style="list-style-type: none"> <li>– 5 pour 100,000 habitants <sup>(2)</sup></li> </ul> </li> <li>• Torticolis spasmodiques               <ul style="list-style-type: none"> <li>– 9 pour 100,000 habitants <sup>(3)</sup></li> </ul> </li> <li>• Spasticité des membres supérieurs et inférieurs               <ul style="list-style-type: none"> <li>– 322 pour 100,000 inhabitants <sup>(4)</sup></li> </ul> </li> <li>• Spasticité liée à la paralysie cérébrale chez l'enfant               <ul style="list-style-type: none"> <li>– 19 pour 100,000 personnes âgées de 17 et moins <sup>(4)</sup></li> </ul> </li> <li>• Rides de la Glabelle (Brésil, Mexique, Russie)</li> </ul>
<b>Mécanisme d'action</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Substance active substance: toxine Botulique de Type A</li> </ul>	<b>Territoires</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Premier lancement en GB en 1991</li> <li>• Approuvé dans plus de 70 pays</li> </ul>
<b>Médecins prescripteurs</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Neurologues</li> <li>Médecine Physique et de Réadaptation</li> <li>Neuropédiatres, ORL, Ophthalmologues</li> <li>Dermatologues, Chirurgien plastique</li> </ul>	<b>Propriété intellectuelle</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Aucun brevet</li> </ul>

Source: (1) *Q J Med* V95; (2) [www.blepharospasm.org](http://www.blepharospasm.org); (3) *Movement disorders* V10; (4) [www.cdc.gov](http://www.cdc.gov).


33



## Médecine générale : une présence historique forte en France

- Tanakan®**
  - Produit jouissant d'une très forte notoriété en France et ayant fait ses preuves pendant plus de 30 ans
  - Importantes études cliniques en cours en Europe et aux États-Unis (NIH) dans le cadre de la prévention de la maladie d'Alzheimer. Première AMM dans le cadre de cette maladie accordée en Belgique en 2004
  - Concurrents: Trivastal (Servier), Praxilene (Lipha Santé), Sermion (Sanofi-Aventis)
- Smecta®**
  - Très forte notoriété sur tous ses marchés auprès des patients et médecins
  - Produit peu onéreux et ayant fait ses preuves pendant plus de 25 ans avec un profil de tolérance très favorable
  - Ipsen dispose d'une grande expertise dans l'approvisionnement d'argile
  - Concurrents : Imodium and Arestal (Janssen Cilag), Ercefuryl (Sanofi-Aventis)
- Forlax®**
  - Premier développement clinique pour le traitement de la constipation chez l'enfant
  - Produit peu onéreux et ayant fait ses preuves (lancé en 1996) avec un profil de tolérance très favorable
  - Concurrents : Duphalac (Solvay Pharma), Movicol (Norgine Pharma)

34



## Contacts et informations utiles

**Relations Investisseurs:**

David Schilansky +33 (0) 1 44 30 43 88  
david.schilansky@ipsen.com

**Informations sur l'action Ipsen**

Actions en circulation (novembre 2006):	84,024,683
Capitalisation boursière (novembre 2006):	2.8 milliards d'euros
Tickers	BBG: IPN FP RTRS: IPN.PA
Listing	Euronext Paris

35

